



Voorwoord

Einleitung | Introduction



Met trots presenteren wij dit magazine naar aanleiding van het 25-jarig jubileum van MSP Uienhandel in haar huidige vorm. In al die jaren is ons familiebedrijf uitgegroeid tot een specialist in het sorteren en verpakken van uien. Dit 25-jarig jubileum is dan ook een prestatie van alle betrokkenen die hieraan hebben bijgedragen. We willen alle gemotiveerde medewerkers, leveranciers en afnemers die dit jubileum hebben mogelijk gemaakt dan ook hartelijk bedanken.

In dit magazine blikken we terug op de historie van MSP en nemen we door de ogen van onze medewerkers, leveranciers en afnemers een kijkje in de huidige bedrijfsvoering van MSP. We hopen dat u door middel van dit magazine een goed beeld van ons bedrijf krijgt en wensen u veel leesplezier!

Rinus, Lijn en Jan Moerdijk



Voller Stolz präsentieren wir dieses Magazin anlässlich des 25-jährigen Jubiläums der MSP Zwiebelhandel in ihrer vorliegenden Form. In all diesen Jahren hat sich unser Familienunternehmen zu einem Spezialisten im Sortieren und Verpacken von Zwiebeln entwickelt. Dieses 25-jährige Jubiläum ist denn auch eine Leistung aller Beteiligten, die dazu beigetragen haben. Wir möchten allen engagierten Mitarbeitern, Lieferanten und Abnehmern, die dazu beigetragen haben, auch recht herzlich danken.

In diesem Magazin blicken wir auf die Geschichte der MSP zurück und schauen uns durch die Augen unserer Mitarbeiter, Lieferanten und Abnehmer die derzeitige Betriebsführung der MSP an. Wir hoffen, dass sie mittels dieses Magazins ein gutes Bild unseres Unternehmens erhalten und wünschen Ihnen viel Lesespaß!

Rinus, Lijn und Jan Moerdijk

We are proud to present this magazine on the 25th anniversary of MSP Uienhandel in its current form. In these years we have seen our family-owned company grow into an onion grading and packing specialist. And this 25th anniversary is an achievement for all those involved who have contributed to our success. We want to extend our heartfelt thanks to all the enthusiastic staff, suppliers and customers for their contributions.

In this magazine we look back on the history of MSP and we take a look at the company as it is today through the eyes of our staff, suppliers and customers. We hope that this magazine gives you a good impression of our company and we hope you enjoy reading it!

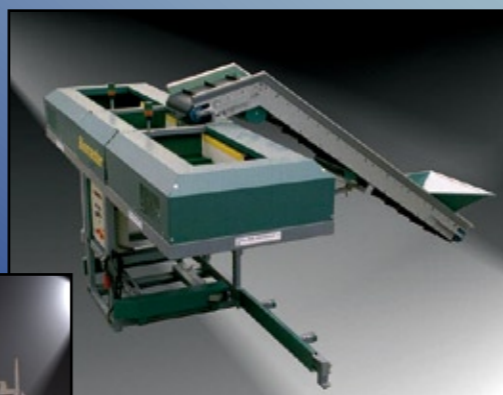
Rinus, Lijn and Jan Moerdijk

Moerdijk Techniek Dronten

In- en verkoop nieuwe en gebruikte verpakkingsmachines

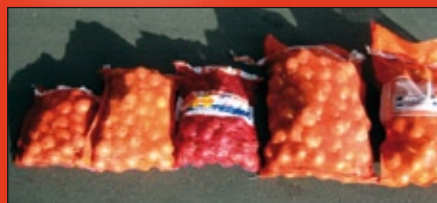
Pioniersweg 52
NL - 8251 KN
Dronten - The Netherlands

Tel 0031-(0)321-313 757
Fax 0031-(0)321-325 550
Web www.moerdijktechniek.nl



Luctor Dronten B.V.

Uienhandel



Luctor Dronten
Pioniersweg 52-54
8251KN Dronten
Tel: 0321-313756
Fax: 0321-318378



Luctor Logistics B.V.

Transport, op- en overslag



Luctor Logistics
Pioniersweg 52-54
8251KN Dronten
Tel: 0321-313756
Fax: 0321-318378

Colofon

Coördinatie & Realisatie

Uitgeverij Boekhout
Stevinweg 2, 4691 SM Tholen
Tel. 0166 69 82 00
info@agf.nl

Teksten en eindredactie

Izak Heijboer

Vertalingen

L.P.K.-Idioma
lpklenny@planet.nl

Vormgeving

Mary Potter-Garcia
Martijn van Nijnatten

Druk

De Groot Drukkerij BV

Auteursrechten

Het geheel of gedeeltelijk kopiëren van de inhoud zonder schriftelijke toestemming van de uitgever is verboden. De redactie stelt zich niet aansprakelijk voor eventuele onvolkomenheden.

Historie >>> Pag. 4

Teelt >>> Pag. 8

Vrachtwagenchauffeur Jos de Feijter:>>> Pag. 13

Sorteren & verpakken >>> Pag. 14

Heftruckchauffeur Erik van Liere >>> Pag. 19

Allround medewerker Jan de Wolf >>> Pag. 21

Verkoop & Logistiek >>> Pag. 22

Kwaliteitscontroleur Hannes van Belzen >>> Pag. 27

Fruit >>> Pag. 28

Zaadveredelaars >>> Pag. 32



Historie
Geschichte | History

25 jaar MSP

“Besmet met het uienvirus”

» 25 Jahre MSP. „Mit dem Zwiebelvirus infiziert“
» 25 years of MSP. “Infected with the onion virus”

In 1983 werd Moerdijk Sorte- en Pakstation (MSP) opgericht door Lijn Moerdijk sr. Inmiddels staan zijn zonen Rinus, Lijn en Jan aan het roer van MSP Uienhandel en heeft de derde generatie Moerdijk - in de personen van Lennart en Lindert - zich al aangediend in de directie. In al die jaren is het Nieuwdorpse uienbedrijf fors uitgebreid en gemoderniseerd, maar nog altijd staat de dienstverlening hoog in het vaandel bij MSP. De drie broers blikken terug op 25 jaar MSP. “Een familiebedrijf biedt ons grote voordelen. We hebben tussen kantoor en loods maar een half woord nodig!”

» Lennart Moerdijk



“Tussen kantoor en loods maar een half woord nodig!”

voor de activiteiten in de loods en Lijn regelt de verkoop. Inmiddels hebben ook Lennart (zoon van Rinus) en Lindert (zoon van Lijn) een aandeel in het bedrijf. Lennart houdt zich bezig met logistiek en teelt, terwijl Lindert op kantoor de verkoop en administratie ondersteunt.

Uienvirus

“Toen we in 1983 begonnen, zei pa: ‘We bouwen één grote loods, dan kunnen we met z’n vijven ons leven lang werken en zonder personeel de kost verdienen’. Maar er kwam zo elke vijf jaar wel een loods bij, dus dat ging niet door”, vertelt Lijn. In die tijd specialiseert MSP zich ook in uien. Rinus: “We hebben zelf veel geholpen bij de bouw van de eerste loods, maar in het najaar van 1983 waren de uienprijzen zo opgelopen dat we zo snel mogelijk aan het sorteren zijn geslagen. Zo zijn we vanaf het eerste jaar ‘besmet’ met het uienvirus!”

De broers Moerdijk ervaren het runnen van een familiebedrijf als een groot voordeel. “Samen hebben we inmiddels 75 jaar ervaring. Tussen kantoor en loods hebben we maar een half woord nodig”, zegt Jan. En Lijn beaamt: “De manier waarop wij werken, is uniek. Iedereen rent net een stapje harder en dat merken de klanten ook.” Rinus besluit: “Als het even wat moeilijker is, zetten we gezamenlijk de schouders eronder. Dan wordt er niet naar het aantal uren gekeken, maar gaan we aan de slag!”

Leerschool

De broers hebben allen bewondering voor de wijze waarop hun vader het bedrijf heeft opgericht. “We hebben een goede leerschool gehad van onze vader en oom Marien”, verwoordt Rinus. “Het was daarna aan ons om de bedrijfsvoering in stand te houden en uit te bouwen. Dat is in de loop der jaren gelukt. We zijn niet zo op groei gefixeerd, maar willen onze huidige activiteiten zo goed mogelijk uitvoeren. We hebben goede en mindere jaren gehad, maar hebben altijd de bakker en melkboer kunnen betalen. In die jaren leer je wel dat het werk in de ‘juun’ niet altijd voor de verdienste is. Voor ons is het een levenswijze geworden!”



Jan, Rinus en Lijn Moerdijk

“Toen we in 1983 begonnen, zei pa: ‘We bouwen één grote loods, dan kunnen we met z’n vijven ons leven lang werken en zonder personeel de kost verdienen’.”



» Lindert Moerdijk

De agrarische historie van de Moerdijken reikt nog verder dan 1983. Al in 1951 start Lijn sr. samen met zijn vier broers een loonbedrijf voor de boeren in de regio. Na een jaar gaat hij met zijn broer Rien verder onder de naam Gebroeders G. en M. Moerdijk & Zn. In 1983 splitst het bedrijf zich en gaat Marien verder onder de naam Monie en Lijn start de Firma MSP Nieuwdorp op, wat later MSP Uienhandel gaat heten. Al snel blijkt dat ook de zonen van Lijn graag in het bedrijf willen. In de zeventiger jaren wordt in samenwerking met het Bleiswijkse handelsbedrijf Haluco besloten een uien sorteerbe- drijf in de Flevopolder te starten. De oudste zoon Wim verkast naar Dronten en start onder de naam Luctor Dronten BV zijn eigen uien sorteer- en verpakkingsbedrijf.

In 1988 gaat Lijn sr. met vervroegd pensioen en draagt hij de activiteiten over aan de junioren Moerdijk. Een tijd lang zijn er zelfs vijf broers binnen het bedrijf actief. De structuur binnen het bedrijf is helder. Rinus regelt de teelt en inkoop, Jan is verantwoordelijk



25 Jahre MSP „Mit dem Zwiebelvirus infiziert“

Im Jahre 1983 wurde Moerdijk Sorteer- en Pakstation (MSP) von Lijn Moerdijk sen. gegründet. Mittlerweile stehen seine Söhne Rinus, Lijn und Jan am Ruder von MSP Zwiebelhandel und die dritte Moerdijk-Generation – in der Person von Lennart und Lindert – ist der Geschäftsführung ebenfalls beigetreten. In all diesen Jahren wurde das Zwiebelunternehmen aus Nieuwdorp kräftig erweitert und modernisiert, aber immer noch schreibt man sich die Dienstleistung am Kunden bei MSP groß auf die Fahnen. Die drei Brüder blicken auf 25 Jahre MSP zurück. „Ein Familienunternehmen bietet uns große Vorteile. Wir brauchen zwischen Büro und Lagerhalle nur ein halbes Wort!“

Die Landwirtschaftliche Geschichte der Moerdijs geht noch weiter zurück als ins Jahr 1983. Bereits im Jahr 1951 gründet Lijn sen. gemeinsam mit seinen vier Brüdern ein Lohnunternehmen für die Landwirte in der Region. Nach einem Jahr macht er gemeinsam mit seinem Bruder Marien weiter unter dem Namen „Gebroeders G. und M. Moerdijk & Sohn.“ Im Jahr 1983 wird das Unternehmen aufgeteilt und Marien macht weiter unter dem Namen Monie und Lijn gründet die Firma MSP Nieuwdorp, die später dann „MSP Uienhandel“ heißen wird. Bereits nach kurzer Zeit stellt sich heraus, dass auch die Söhne von Lijn gerne in das Unternehmen einsteigen möchten. In den siebziger Jahren wird in Zusammenarbeit mit dem Handelsunternehmen Haluco aus Bleiswijk entschieden, ein Zwiebelsortierunternehmen im Flevopolder zu gründen. Der älteste Sohn Wim zieht nach Dronten um und gründet unter der Bezeichnung Luctor Dronten BV sein eigenes Zwiebelsortier- und Verpackungsunternehmen.

Im Jahr 1988 geht Lijn sen. in Frührente und überträgt die Geschäftsaktivitäten auf seinen Nachwuchs. Eine gewisse Zeit lang sind sogar fünf Brüder innerhalb des Unternehmens tätig. Die Struktur innerhalb des Betriebs ist klar geregelt. Rinus ist für die Zucht und den Einkauf zuständig, Jan ist für die Arbeit in der Lagerhalle verantwortlich und Lijn regelt den Vertrieb. Mittlerweile haben auch Lennart (Sohn von Rinus) und Lindert (Sohn von Lijn) einen Anteil am Unternehmen. Lennart beschäftigt sich mit der Logistik und der Zucht, während Lindert im Büro den Vertrieb und die Verwaltung unterstützt.

Zwiebelvirus

„Als wir im Jahre 1983 angefangen haben, sagte unser Vater: Wir bauen eine große Halle, dann können wir zu fünft unser Leben lang arbeiten und ohne Personal unser tägliches Brot verdienen“. Allerdings kam etwa alle fünf Jahre eine weitere Halle hinzu, diese Vorhersage ließ sich demnach nicht halten“ so erzählt Lijn. In jener Zeit hat sich die MSP auch auf Zwiebeln spezialisiert. Rinus: „Wir haben selbst viel beim Bau der ersten Halle geholfen, aber im Herbst des Jahres 1983 waren die Zwiebelpreise so hoch angestiegen, dass wir uns so schnell wie möglich an die Sortierarbeit gemacht haben. So sind wir vom ersten Jahr an mit dem Zwiebelvirus „infiziert“ worden!“

„Zwischen Büro und Lagerhalle braucht man nur ein halbes Wort“

Die Moerdijk-Brüder empfinden das Betreiben eines Familienunternehmens als einen großen Vorteil. „Gemeinsam verfügen wir mittlerweile über 75 Jahre Erfahrung. Zwischen Büro und Lagerhalle brauchen wir nur ein halbes Wort“, so sagt Jan. Und Lijn bestätigt: „Die Art, in der wir Arbeiten, ist einzigartig. Jeder läuft genau einen Schritt schneller und das merken die Kunden auch“. Rinus zum Schluss: „Wenn das Geschäft mal etwas schwieriger läuft, dann versuchen wir, die Sache gemeinsam zu schultern. Dann wird nicht darauf geschaut, wie viele Stunden man geleistet hat, sondern es wird gemeinsam Hand angelegt!“

Gute Schule

Die Brüder bewundern alle die Art und Weise, in der ihr Vater das Unternehmen gegründet hat. „Wir haben eine gute Schule bei unserem Vater und bei unserem Onkel Marien genossen“, so legt Rinus dar. „Es war anschließend unsere Sache, die Betriebsführung zu konsolidieren und weiter auszubauen. Das hat im Laufe der Jahre dann auch geklappt. Wir sind nicht so sehr auf Wachstum fixiert, aber wir möchten unsere derzeitigen Tätigkeitsfelder so gut wie möglich ausüben. Wir haben gute und weniger gute Jahre gehabt, haben allerdings immer den Bäcker und den Milchmann bezahlen können. In solchen Jahren wird man mit der Tatsache konfrontiert, dass die Arbeit in den Zwiebeln nicht immer eine ertragreiche Angelegenheit ist. Für uns hat es sich zu einer Lebensart entwickelt!“

25 years of MSP “Infected with the onion virus”

The Moerdijk Grading and Packing station (MSP) was established in 1983 by Lijn Moerdijk Sr. Now his sons Rinus, Lijn and Jan are at the helm of MSP Uienhandel and the third generation of Moerdijs - Lennart and Lindert - have already begun work in the management of the organisation. Throughout the years the Nieuwdorp onion company has expanded considerably and modernised continually, but these days, just as in the beginning, service remains as important to MSP as ever. The three brothers look back on 25 years of MSP. “A family-owned company offers us great advantages. Between the office and the warehouse one of us only needs to hint at something and the others fully understand!”

The agricultural history of the Moerdijs goes back much further than 1983. Back in 1951 Lijn Sr. started a contracting firm with his four brothers for farmers in the region. After one year he continued with his brother Marien under the name Gebroeders G. en M. Moerdijk & Zn. In 1983 the company split up and Marien continued under the name Monie and Lijn founded MSP Nieuwdorp which later became MSP Uienhandel. It was not long before Lijn’s sons made it clear that they wanted to join the company too. An onion grading company in the Flevopolder was established in the 1970s in cooperation with Haluco, a distribution company in Bleiswijk. The oldest son Wim moved to Dronten, in the Flevopolder, and started his own onion grading and packaging company under the name Luctor Dronten BV.

In 1988 Lijn Sr. took early retirement and he handed over the business to the younger generation of Moerdijs. For several years all five brothers were working in the company which has a clear structure. Rinus is in charge of cultivation and purchasing, Jan is responsible for the activities in the warehouse and Lijn is in charge of sales. The next generation are already in the starting blocks, Lennart (Rinus’ son) and Lindert (Lijn’s son) have a share in the company. Lennart concentrates on logistics and cultivation, while Lindert supports the sales and administration in the office.

Onion virus

“When we started out in 1983, pa said: ‘We’ll build one large warehouse, then the five of us will have a job for life and we can earn our living without any staff’. But every five years they needed an extra warehouse, so that plan never worked out”, explains Lijn. In those days MSP was already an onion specialist. Rinus: “We all helped to build the first warehouse, but in the autumn of 1983 onion prices had risen so rapidly that we started grading as soon as possible. So even in the first year, we were all ‘infected’ with the onion virus!”

“Communication between office and warehouse only needs a hint”

According to the Moerdijk bothers there are considerable advantages in running a family business. “Between us we already have 75 years of experience. Communication between the office and warehouse only needs a hint”, says Jan. And Lijn confers: “The way we work together is unique. Everyone runs just a little bit harder and our clients notice this too.” Rinus concludes “If times are a little more difficult, we all make that extra effort. No one watches the clock, we just get on and work until the job is done!”

Training

The brothers all admire the way their father established the company. “We have all had good training from our father and uncle Marien”, answers Rinus. “It has been up to us to continue the company and expand. And over the years we’ve succeeded. We are not particularly obsessed with expansion, we just want to do our best. We have had lean years, but we’ve always been able to pay the bills. In those times you learn that work in onions is not always the most rewarding. For us, this has just become a way of life!”





Teelt
Anbau | Cultivation

Ruim 300 telers leveren uien aan MSP

» Über 300 Züchter liefern Zwiebeln an MSP
» More than 300 growers supply onions to MSP

Het aantal telers dat haar uien aan MSP levert, groeit gestaag. Teeltverantwoordelijke Rinus Moerdijk schat dat het aantal telers inmiddels de 300 is gepasseerd. “Voor het grootste gedeelte is het een vaste club telers, die al jaren uien aan ons leveren. Er zijn telers – zoals de Firma Luteijn in Zuidzande - waar onze vader al uien kocht en waar wij nu zaken doen met de derde generatie. Zo bouw je een vertrouwensband met de telers op. We hebben telers door heel Nederland, maar met de huidige brandstofprijzen kijken we allereerst naar de verkrijgbare uien in de omtrek, mits de kwaliteit goed is!”

“Vaders gezegde was dat je mensen moet behandelen zoals je zelf behandeld wilt worden.”

Nette afhandeling

Als de telers hun uien willen verkopen, weten ze het telefoonnummer van Rinus te vinden. Volgens de teeltspecialist zijn de boeren dankzij de huidige communicatiemiddelen tegenwoordig veel beter geïnformeerd over de markt dan vroeger. Rinus hecht veel waarde aan een nette afwerking met de telers.

“Vaders gezegde was dat je mensen moet behandelen zoals je zelf behandeld wilt worden. En daar kom je ook het meest ver mee. Wij proberen er te zijn op het moment dat de boeren hun product willen verkopen en zorgen dat de handel netjes afgehandeld wordt.”

MSP fungeert al jarenlang als verkoopstation voor bepaalde uienrassen. Grote verschuivingen in de rassen markt Rinus niet. “Er komen regelmatig nieuwe rassen bij, maar elke vernieuwing is nog niet altijd een verbetering. Ook de natuur komt bij de uienteelt om een hoekje kijken. Geen jaar is eender en weersomstandigheden wisselen elkaar af. Zo hebben we in 2004 de uien voor niks bij de telers van het land moeten halen. Wel is er de laatste jaren meer ruimte op de markt gekomen voor rode uien.”

Eigen teelt

MSP Uienhandel sorteert en verpakt niet alleen uien die worden aangekocht bij telers, want een klein gedeelte van de omzet wordt ook zelf geteeld. Het grootste deel van de oogst vormen de zaaiuien, die in september worden geoogst “We hebben 50 hectare eigen teelt. Hierbij besteden we veel aandacht aan de nieuwe ontwikkelingen op het gebied van rassen, zaden, teeltregistratie, gewasbescherming en landbouwmechanisatie. Hierdoor doen we kennis en ervaring op, die in samenwerking met telers en andere betrokkenen bijdraagt aan verbetering van de kwaliteit van de uien”, vertelt Rinus. “Maar het hoofddoel van MSP blijft om de uien bij de telers te kopen. Dat doen we voor 95%.”



» Dat MSP er een langdurige relatie met zijn telers op na houdt, blijkt wel uit dit koopbriefje van Adrie de Buck uit Arnhem. Zijn vader verkocht op 31 Oktober 1958 ongeveer 10.000 kilo aardappelen van het ras Bintje aan de Firma G & M Moerdijk. Vijftig jaar later levert De Buck nog altijd uien aan MSP.

» Dass die MSP eine langfristige Beziehung zu den Züchtern pflegt, geht unter anderem aus dem Kaufzettel von Adrie de Buck aus Arnhem hervor. Sein Vater verkaufte am 31. Oktober 1958 etwa 10.000 Kilo Kartoffeln der Sorte Bintje an die Firma G & M Moerdijk. Fünfzig Jahre später liefert De Buck noch immer Zwiebeln an die MSP.

» That MSP maintains long-term relationships with growers is clear from this sales note from Adrie de Buck in Arnhem. On 31 October 1958 his father sold about 10,000 kilo potatoes, variety Bintje, to the Firma G & M Moerdijk. Fifty years later De Buck is still supplying onions to MSP.



Rinus Moerdijk: **“Wij bouwen met onze telers een vertrouwensband op”**



Rinus Moerdijk: „Wir bauen zu unseren Züchtern ein Vertrauensverhältnis auf“

Über 300 Züchter liefern Zwiebeln an MSP

Die Anzahl der Züchter, die ihre Zwiebeln an MSP liefern, steigt kontinuierlich. Der Zuchtbeauftragte Rinus Moerdijk schätzt, dass die Züchterzahl mittlerweile über 300 hinausgegangen ist. „Zum größten Teil handelt es sich um einen festen Züchterstamm, der bereits seit Jahren Zwiebeln an uns liefert. Es gibt Züchter – wie die Firma Luteijn in Zuidzande - bei der unser Vater bereits Zwiebeln kaufte und mit der wir jetzt bereits in der dritten Generation Geschäfte machen. So baut man ein Vertrauensverhältnis zu den Züchtern auf. Wir haben Züchter überall in den Niederlanden, aber aufgrund der derzeitigen Treibstoffpreise schauen wir zunächst auf die lieferbaren Zwiebeln im Umkreis, vorausgesetzt die Qualität ist gut!“

Saubere Bearbeitung

Wenn die Züchter ihre Zwiebeln verkaufen wollen, wissen sie, wie sie Rinus telefonisch erreichen können. Dem Zuchtspezialisten zufolge sind die Anbaubetriebe dank der heutigen Kommunikationsmittel mittlerweile viel besser über den Markt informiert als früher. Rinus legt großen Wert auf eine korrekte Abwicklung mit den Züchtern. „Der Leitspruch meines Vaters lautete, dass man Leute behandeln sollte, wie man selber behandelt werden möchte. Und damit kommt man in der Regel auch am weitesten. Wir versuchen bereit zu stehen in dem Moment, in dem die Landwirte ihr Produkt verkaufen möchten und sorgen dafür, dass das Geschäft korrekt abgewickelt wird.“

MSP fungiert bereits seit Jahren als Vertriebsstation für bestimmte Zwiebeln. Große Verschiebungen in den Sorten hat Rinus nicht festgestellt. „Es kommen regelmäßig neue Sorten hinzu, jedoch ist längst nicht jede Neuerung auch immer gleich eine Verbesserung. Auch die Natur spielt beim Zwiebelanbau immer eine gewisse Rolle. Es sind keine zwei Jahre exakt gleich und Witterungsbedingungen wechseln sich immer wieder ab. So haben wir 2004 die Zwiebeln umsonst bei den Züchtern vom Feld holen müssen. Allerdings hat der Markt in den letzten Jahren erweiterte Kapazitäten für rote Zwiebeln geschaffen.“

Eigene Zucht

MSP Zwiebelhandel sortiert und verpackt nicht nur Zwiebeln, die bei Züchtern eingekauft werden, denn ein kleiner Anteil des Umsatzes wird auch selbst angebaut. Den größten Teil der Ernte bilden die Sä-zwiebeln, die im September geerntet werden. „Wir haben 50 Hektar mit eigenem Anbau. Dabei wenden wir große Aufmerksamkeit für die Neuentwicklungen im Bereich der Sorten, Samen, Züchterfassung, Gewächsschädlingsbekämpfung und Landwirtschaftsautomatisierung auf. Dadurch haben wir Know-how und Erfahrung, die in Zusammenarbeit mit Züchtern und anderen Beteiligten zu einer Verbesserung der Qualität der Zwiebeln beiträgt“, so erzählt Rinus. „Das Hauptziel von MSP bleibt nach wie vor, die Zwiebeln bei den Züchtern einzukaufen. Das machen wir zu 95%.“



Rinus Moerdijk: “We build a relationship of mutual trust with our growers”

More than 300 growers supply onions to MSP

The number of growers who supply their onions to MSP is growing steadily. Rinus Moerdijk, responsible for cultivation, reckons that the number of growers has already passed the 300 mark. “A large proportion consists of our regular growers, who have been supplying us with onions for years. There are some growers – such as Luteijn in Zuidzande - where our father bought onions and where we now do business with the third generation. That is how you build a relationship with your growers on mutual trust. We have growers throughout the Netherlands, but with the current fuel prices we are first looking for onions available in the immediate vicinity, providing the quality is right!”

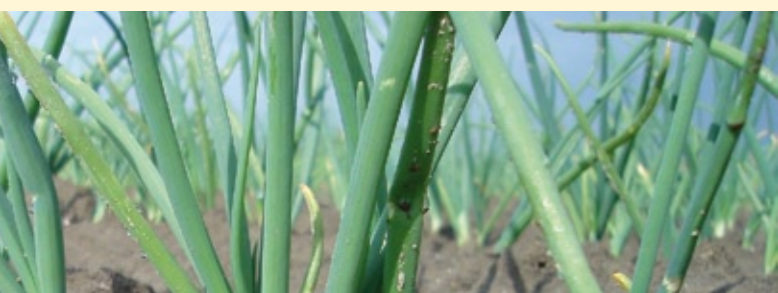
Proper procedures

When the growers want to sell their onions, they know how to contact Rinus by phone. According to the cultivation specialist, thanks to modern communication techniques, farmers are far better informed about current market prices than they were in the past. Rinus knows it’s important to follow procedures with the growers properly. “Father always said that you should treat other people as you would like to be treated yourself. And you achieve the most that way. We try to be available at the moment the farmers want to sell their product and we ensure that all the procedures are properly followed.”

For many years now MSP has been the point of sale for specific onion varieties. Rinus has not noticed significant changes in the varieties. “We regularly see new varieties, but new varieties are not always better. Of course, nature has a role to play in onion cultivation. No two years are identical and the weather conditions are always changing. In 2004 we had to collect onions from the growers’ fields for nothing. The only significant difference is the increased volume of red onions in the market.”

Own cultivation

MSP Uienhandel doesn’t just grade and pack onions purchased from other growers, a small proportion of the turnover is generated from their own cultivation. The majority of the harvest is for seed onions, which are harvested in September “We have 50 hectares to cultivate ourselves. We are always on the look out for new developments in varieties, seeds, crop registration, crop protection and farming mechanisation. This enables us to expand our own knowledge and experience, which in collaboration with growers and other parties contributes to improving the quality of the onions”, explains Rinus. “But MSP’s primary activity continues to be buying onions from growers. And that is 95% of our business.”



Fa. J. Korstanje & Zn.

Schoondijksedijk 29, 4438 AD Driewegen
Tel. 0113 655261 • Fax 0113 655917
E-mail fakorstanje@hetnet.nl



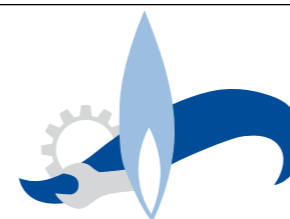
Gefeliciteerd!!



Westhoeve en Zn
Teelt- en Handelsbedrijf

gespecialiseerd in vroege rassen en late rode rassen (rode Pipo), voor export naar alle bestemmingen in poly en jute van 10 kg tot 25 kg.

Hofdijksweg 42, 3253 KB Ouddorp
Tel. (0187) 683137 Fax (0187) 681274
E-mail: wjwesthoeve@hetnet.nl



INSTALLATIE-ONDERHOUDSBEDRIJF
„DE BRANDING” B.V.

Industrieel onderhoud – RVS bewerking
Installatiewerk – Machinebouw (aardappelen/uien sorteersers)

Zuidweg 2
3253 LZ Ouddorp Z-H
Tel.: +31 187 681989
Fax: +31 187 681080
www.debrandingbv.nl
info@debrandingbv.nl



1983 - 2008





Wij feliciteren
MSP
met hun
25-jarig
jubileum!



Internationaal Transportbedrijf v.d. Swaluw B.V.

Noordland 13, 4451 RP Heinkenszand • Tel. 0113 56 15 61 • Fax 0113 56 31 70 • E-mail: info@swaluw.nl

www.manter.com

Manter
verpakking & verwerkings apparatuur



SARCO
PACKAGING & EQUIPMENT
OFFICIAL MANTER DEALER

Telefoonnummer: +31 591 626300 - Email: sales@manter.com

S SUPERMARITIME VAN REEMS B.V.

We have offices in:

- > Switzerland
- > Portugal
- > Nigeria
- > Ghana
- > Cameroun
- > Russia
- > Ivory Coast
- > Argentina
- > Brazil
- > South Africa
- > Benin

We specialise in:

- Forwarding / Logistical Services**
- > By Sea - containers - breakbulk
 - > By Road
 - > By Air
 - > By Barge
 - > By Rail



Member of the Supermaritime group

Office Vlissingen
P.O. Box: 5008
NL-4380 KA Vlissingen, The Netherlands
Port nr.: 1133

Tel. : +31 (0)118 49 22 11
Fax : +31 (0)118 49 22 10
e-mail: expeditie@vanreems.nl
www.supermaritimevanreems.nl

Medewerker

Mitarbeiter | Employee

MSP bestaat 25 jaar in haar huidige vorm en bouwt al jarenlang op haar kundige en ervaren medewerkers. Sommige medewerkers zijn niet meer weg te denken uit de organisatie en hebben alle ontwikkelingen samen met hetjarige bedrijf beleefd. Wat te denken van vrachtwagenchauffeur Jos de Feijter (25 jaar in dienst), allrounder Jan de Wolf (24 jaar in dienst), kwaliteitscontroleur Hannes van Belzen (23 jaar in dienst) en heftruckchauffeur Erik van Liere (20 jaar in dienst). Mannen met verschillende functies, maar een eensluidende trots op hun werkgever. "Bij MSP is het sociaal gezien goed toeven!"



"Hoe drukker het is, hoe beter het gaat"

Jos de Feijter, Vrachtwagenchauffeur, 25 jaar bij MSP.

Het was Lijn Moerdijk sr. die aan Jos de Feijter vroeg om uien voor MSP te komen rijden. Inmiddels rijdt Jos alweer 25 jaar uien voor MSP en is het nu voor hem dus een dubbel jubileumjaar. De eerste 13 jaar vond het vervoer nog met de trekkers plaats. Later kwamen daar de vrachtwagens voor in de plaats en werden de ritten langer. Voornamelijk rijdt de chauffeur in Nederland en Duitsland, maar die afstand is voor Jos geen probleem. "Hoe verder, hoe liever. Aan een 'rondje rond de kerk' heb ik altijd een hekel gehad. Ik maak liever een lange reis naar het buitenland in twee dagen."

Jos heeft een goede werkgever aan MSP. "Zij zijn erg flexibel als ik een dagje vrij wil en andersom ben ik er ook altijd voor MSP als het druk is. Vroeger was het seizoen eind mei een eind gebeurd, maar nu de bewaring van de uien is verbeterd, loopt het seizoen langer door", vertelt Jos. Omdat hij vaak 'op de auto' zit, mist Jos weleens de laatste nieuwtjes, maar dat ziet de chauffeur niet als een nadeel. "Het gaat het beste als ik zoveel mogelijk weg ben. En het is me in al die jaren wel opgevallen dat het alleen maar beter werkt als het drukker is!"

Jos de Feijter, LKW-Fahrer, 25 Jahre bei MSP.

Es war Lijn Moerdijk senior, der Jos de Feijter fragte, ob er nicht für MSP Züge fahren wolle. Mittlerweile fährt Jos bereits seit 25 Jahren Zwiebeln für MSP und für ihn ist es somit ein doppeltes Jubiläumsjahr. Während der ersten 13 Jahre fand der Transport noch mit Traktoren statt. Später wurden diese durch LKW ersetzt und die Fahrten wurden immer länger. Der Fahrer fährt hauptsächlich in den Niederlanden und in Deutschland, diese Entfernung stellt jedoch für Jos kein Problem dar. „Je weiter, umso lieber. Eine „Runde um die Kirche herum“ habe ich immer schon gehasst. Ich mache lieber eine Lange Fahrt ins Ausland über zwei Tage.“

Jos hat mit MSP einen guten Arbeitgeber. „Sie sind sehr flexibel wenn ich einen Tag Urlaub haben möchte und im Gegenzug stehe ich auch immer für MSP bereit, wenn viel los ist. Früher war die Saison Ende Mai weitestgehend gelaufen, jetzt aber, da die Lagerung der Zwiebeln optimiert worden ist, läuft die Saison länger“, so erzählt Jos. Da er häufig „auf dem Bock sitzt“ verpasst Jos schon mal die letzten Neuigkeiten, das empfindet der Fahrer jedoch nicht als Nachteil. „Es läuft am besten, wenn ich möglichst viel unterwegs bin. Und es ist mir in all diesen Jahren schon aufgefallen, dass es nur dann richtig gut läuft, wenn sehr viel los ist!“

Jos de Feijter, Lorry driver, 25 Years with MSP:

It was Lijn Moerdijk Sr. who asked Jos de Feijter to come and drive onions for MSP. Jos has been driving onions for MSP now for 25 years and so this year is a double jubilee for him. For the first 13 years all the transport was done with tractors. Later these were replaced with lorries and the journeys became longer. The destinations are mainly in the Netherlands and Germany, but distance is not an issue for Jos. "The further, the better. I've always found the local round trips quite boring. I'd rather have a long journey abroad and be on the road for two days."

Jos agrees that MSP is an excellent employer. "They are very flexible if I want a day off, and vice versa I'm always here for MSP in peak periods. In the past the season was over at the end of May, but now we can store the onions better, the season runs for longer", explains Jos. Because Jos is usually 'on the road' he often misses the latest news, but the driver doesn't consider this as a disadvantage. "When I'm away a lot that's when the business is doing well. And in all those years, I've noticed that we all work best when we're busiest!"

AgroVent
systems

Bewaring - Storage - Conservation - Lagerung

**Your crop....
Our care!**

Gildenweg 18 Emmeloord tel: 0527-636150
www.agrovent.nl

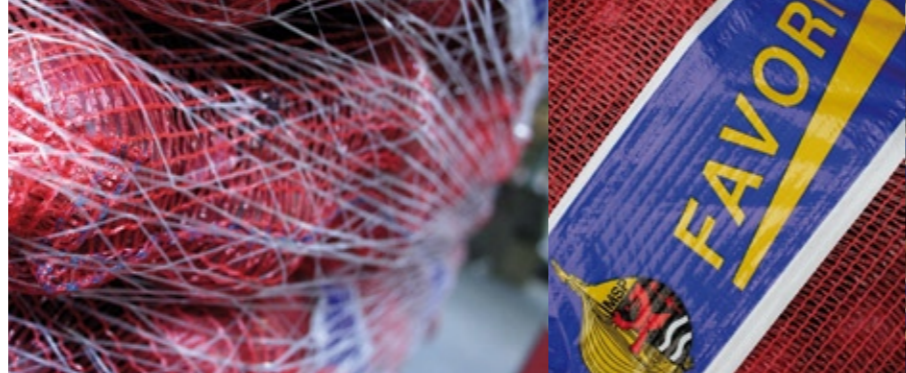
itn

Agro Techniek Nieuwenhuijse

**Voor al uw
agrotechnische
installaties**

Havenweg 6a/b Nieuwddorp tel: 0113-613353
Andorraweg 8 Ritthem tel: 0118-474444





Sorteren & Verpakken
Sortieren & Verpacken
Grading & Packing

Merkbalen, big bags, kisten en bulk

» Markenballen, Bigbags, Kisten und Schüttgut
» Brand sacks, big bags, crates and bulk

MSP Uienhandel besteedt veel aandacht aan de kwaliteit van haar producten. Alle aspecten die de uien kwalitatief ondersteunen, staan dan ook in het teken van kwaliteit en betrouwbaarheid. Niet voor niets blijft MSP voortdurend investeren in betere machines en efficiëntere bewerkingsmethodes. “Wanneer er moderne apparatuur op de markt komt, gaan we altijd met de ontwikkelingen mee. Dan kopen we het of maken we iets wat er op lijkt”, vertelt Jan Moerdijk. Er kwam eens een leverancier die zei: ‘Als het bij MSP heeft gestaan, dan weet ik dat het in orde is.’ Dat ervaar ik als een groot compliment!”



Verpakkingen

MSP is groot geworden met het sorteren en verpakken van uien. Het Nieuwdorpse uienbedrijf levert haar product dan ook in de gewenste sortering, verpakking en kwaliteit. “Het productieproces is in principe niet veranderd, alleen is het proces enorm gemoderniseerd met bijvoorbeeld de pallatiseerders en computerwegers. Maar de grove lijnen zijn hetzelfde”, schetst Jan. “We leveren verpakkingen van kilozakken tot big bags. Onze capaciteit ligt tussen de 100 en 200 ton uien op een dag.”

Trouwe medewerkers

Om aan de vraag van de afnemers te voldoen zijn er van maandag tot en met zaterdag bij MSP dan ook zo’n 10 personeelsleden aan het sorteren en nog eens 3 à 4 medewerkers aan het verpakken. En dat is volgens de loodsverantwoordelijke een bijzonder trouwe groep. “Het lage verloop onder de medewerkers laat zien dat ze het hier naar hun zin hebben. Wij werken dan ook niet als bazen, maar als medewerkers. Nieuw personeel vinden, is voor ons nog geen probleem geweest!”

Voedselveiligheid

Opvallend genoeg zijn de controles op het gebied van voedselveiligheid de laatste jaren minder geworden. “Wij worden minder gecontroleerd. Onze ervaring is dat de KCB flexibeler is geworden, maar tevens worden de klachten minder”, vertelt Jan trots. MSP Uienhandel heeft haar voedselveiligheidssysteem dan ook goed op orde. Sinds 2006 voert het Nieuwdorpse bedrijf interne kwaliteitscontroles uit volgens de richtlijnen die beschreven zijn in het Reglement Interne Kwaliteitscontrole (RIK). Daarnaast worden de HACCP-normen toegepast om de afnemers een bewijs van kwaliteit te leveren. Last but not least is MSP GlobalGAP-gecertificeerd.

Onderhoud

“Andere uiensoorteer- en verpakbedrijven zijn volgens Jan weleens jaloers op de kennis die MSP Uienhandel binnenshuis heeft op het gebied van onderhoud en elektriciteit. Zo maakten de monteurs in eigen beheer een carroussel en ontwierpen ze in eigen beheer een eigen regelkast. “Er kwam eens een leverancier die zei: ‘Als het bij MSP heeft gestaan, dan weet ik dat het in orde is.’ Dat ervaar ik als een groot compliment!”



Jan Moerdijk: **“Dagelijkse capaciteit van 100 tot 200 ton uien”**



Markenballen, Bigbags, Kisten und Schüttgut

Jan Moerdijk: „Tägliche Kapazität von 100 bis 200 Tonnen Zwiebeln“

MSP Zwiebelhandel kümmert sich intensiv um die Qualität ihrer Produkte. Sämtliche Aspekte, die die Zwiebeln qualitativ unterstützen, stehen auch im Zeichen von Qualität und Zuverlässigkeit. Nicht umsonst investiert die MSP fortwährend in optimierte Maschinen und effizientere Bearbeitungsverfahren. „Wenn moderne Geräte auf den Markt kommen, so stellen wir uns immer auf die entsprechenden Entwicklungen ein. Dann kaufen wir das Produkt ein oder stellen etwas her, was dem ähnlich ist“, so erzählt Jan Moerdijk. Es kam einmal ein Lieferant zu uns, der sagte: „Wenn es bei der MSP im Einsatz gewesen ist, dann weiß man, dass die Sache in Ordnung ist. Das empfinde ich als großes Kompliment!“

Verpackungen

MSP ist mit dem Sortieren und Verpacken von Zwiebeln groß geworden. Das Zwiebelunternehmen aus Nieuwdorp liefert ihre Produkte dann auch in der gewünschten Sortierung, Verpackung und Qualität. „Das Produktionsverfahren hat sich im Prinzip nicht verändert, außer, dass das Verfahren beispielsweise mit den Palettierrichtungen und Computerwagen sehr stark modernisiert worden ist. Aber im Großen und Ganzen ist alles gleich geblieben“, so gibt Jan an. „Wir liefern Verpackungen von Kilobeuteln bis hin zu Bigbags. Unsere Kapazität liegt zwischen 100 und 200 Tonnen Zwiebeln pro Tag.“

Treue Mitarbeiter

Um der Nachfrage der Abnehmer entsprechen zu können, gibt es von Montag bis einschließlich Samstag bei MSP dann auch etwa 10 Mitarbeiter, die Sortierarbeiten durchführen und darüber hinaus noch 3 bis 4 Mitarbeiter, die sich um die Verpackung kümmern. Und das ist, so sagt der Lagerbeauftragte, eine besonders treue Truppe. „Die geringe Fluktuation unter den Mitarbeitern, belegt, dass man sich hier absolut wohl fühlt. Wir arbeiten dann auch nicht wie die Chefs, sondern wie Mitarbeiter. Neues Personal finden, ist für uns niemals ein Problem!“

Nahrungssicherheit

Bemerkenswerterweise sind die Kontrollen im Bereich der Nahrungssicherheit in den letzten Jahren zurückgegangen. Wir werden weniger häufig kontrolliert. „Unsere Erfahrung ist, dass die KCB (die niederländische Qualitätskontrolle) weniger streng geworden ist. Darüber hinaus jedoch nimmt die Anzahl der Reklamationen ab“, so erzählt Jan voller Stolz. Die MSP Zwiebelhandel hat ihr Nahrungssicherheitsystem denn auch gut im Griff. Seit 2006 führt das Unternehmen aus Nieuwdorp interne Qualitätskontrollen gemäß den Richtlinien durch, die im Reglement für interne Qualitätskontrolle (RIK) beschrieben sind. Darüber hinaus werden die HACCP-Normen angewandt, um den Abnehmern einen Qualitätsnachweis erbringen zu können. Last but not least ist die MSP GlobalGAP-zertifiziert.

Wartung

„Andere Zwiebelsortier- und Verpackungsunternehmen sind nach Jans Auffassung schon mal neidisch hinsichtlich des Know-hows, über das die MSP Zwiebelhandel intern verfügt im Bereich der Wartung und Elektrizität. So haben die Monteure in eigener Regie ein Karussell entwickelt und sie haben auf eigene Initiative einen eigenen Steuerschrank entworfen. „Es kam einmal ein Lieferant zu uns, der sagte: „Wenn es bei der MSP im Einsatz gewesen ist, dann weiß man, dass die Sache in Ordnung ist.“ Dies empfinde ich als großes Kompliment!“



Brand sacks, big bags, crates and bulk

Jan Moerdijk: “Daily capacity between 100 and 200 ton onions”

MSP Uienhandel pays a great deal of attention to the quality of its products. All aspects of the business that support the quality of the onions, focus therefore on reliability and quality. After all, it is for good reason that MSP continues to invest in better machines and more efficient processing methods. “When more advanced equipment becomes available we always take on new developments. We either purchase it or we develop something similar ourselves”, explains Jan Moerdijk. Once we had a visit from a supplier who said: ‘If it has been used by MSP then I know that it is OK.’ I took that as an enormous compliment!”

Packing

MSP has become what it is today through grading and packing onions. The Nieuwdorp onion company supplies its product in whatever grade, packaging and quality is required. “We haven’t changed the production process fundamentally, only we have modernised it considerably, for example with a palletiser and scales linked to the computer. But essentially it is still the same”, Jan sketches. “We supply packaging ranging from kilo nets to big bags. Our capacity lies between 100 and 200 tons of onions per day.”

Loyal personnel

To meet demand from customers MSP has about ten staff working from Monday to Saturday on grading and another three or four people in the packaging department. And according to the warehouse manager this is a particularly loyal group of workers. “The low numbers of people leaving just goes to show that the staff enjoy working here. We’re not just the managers, we work along side the staff too. And we never have a problem in finding new staff!”

Food safety

It’s notable that during the last few years, if anything, there are fewer food safety checks. “We are inspected less often. In our experience the Dutch Quality Control Bureau (KCB) has become more lenient, but at the same time there are fewer complaints”, explains Jan proudly. But then MSP Uienhandel maintains its food safety systems in good order. Since 2006 the Nieuwdorp company carries out its own internal quality controls according to the guidelines stated in the Internal Quality Control Regulations (Dutch RIK). Additionally the HACCP standards are applied to provide the customers with proof of quality. Last but not least, MSP is GlobalGAP certified.

Maintenance

“Other onion grading and packaging companies may well be jealous of the knowledge and experience that MSP Uienhandel has in house concerning maintenance and electricity”, according to Jan. Our technicians built a carousel specially for us and they also designed their own control box. “Once we had a visit from a supplier who said: ‘If it has been used by MSP then I know that it is OK.’ I took that as an enormous compliment!”

palletizing equipment

Verbruggen feliciteert MSP Uienhandel met hun 25-jarig jubileum

VERBRUGGEN

Dukaat 5 Emmeloord 8306 BC The Netherlands Phone: +31 527 620 232 Fax: +31 527 620 193 info@verbruggen.nl www.verbruggen.nl

“Betrouwbaarheid is onze kracht”



JOHN DEERE

van Weele BV

Stadseweg 14

Wolphaartsdijk

Tel. 0113 58 17 51

WIJ FELICITEREN MSP MET DEZE MIJLPAAL!

G. HANZEN & ZN INT. TRANSPORT BV

Nijverheidsweg 13, 4311 RT Bruinisse
Telefoon: 0111 481815
Telefax: 0111 483143
E-mail: info@hanzentransport.nl





1983 - 2008

Medewerker
Mitarbeiter | Employee



“Ik hoop dat er nog eens 20 jaar bijkomen”

Erik van Liere, heftruckchauffeur, 20 jaar in dienst, daarvoor vakantiewerk.

Een andere werkgever dan MSP heeft Erik van Liere uit Nieuwdorp nooit gekend. “Toen ik 14 was, ben ik hier vakantiewerk gaan doen. Zaterdags ‘speelden’ we dan weleens op de heftruck. Zo ben ik erin gerold en toen ik op de Groene School zat, vroeg Rinus me om heftruckchauffeur te worden.” Erik maakte de uitbreiding van MSP mee van één naar vijf loodsden. “Vroeger kon je het bij wijze van spreken op het gemakje doen. Nu gaat het allemaal veel sneller.”

Hoewel het volume flink is gegroeid, zijn de werkzaamheden voor Erik in die 20 jaar nagenoeg hetzelfde gebleven. “Wel zie je bijvoorbeeld een verschuiving in de rassen. Vroeger hadden we maar sporadisch rode uien en nu hebben we een hele loods vol”, vertelt de heftruckchauffeur. Erik is nog altijd de enige ‘vaste’ heftruckchauffeur binnen MSP en hoopt dat werk nog lang te doen. “MSP is een prima werkgever. Als ik morgen vrij wil, dan kan het. Ik zit hier prima. Een paar stappen door het bos en ik ben thuis. Ik hoop dat er nog eens 20 jaar bijkomen.”

Erik van Liere, Gabelstaplerfahrer, 20 Jahre bei MSP und Ferienarbeit

Einen anderen Arbeitgeber als MSP hat Erik van Liere aus Nieuwdorp nie gekannt. Seit dem 14. Lebensjahr habe ich hier regelmäßig Ferienarbeit geleistet. An Samstagen „spielten“ wir schon mal auf dem Gabelstapler. So bin ich in das Unternehmen hineingerollt, und als ich in die „Grüne Schule“ ging, fragte Rinus mich, ob ich Gabelstapler werden wolle.“ Erik erlebte die Erweiterung von MSP von einer bis auf fünf Lagerhallen. „Früher konnte man die Arbeit sozusagen wie ein Kinderspiel erledigen. Jetzt läuft alles wesentlich schneller.“

Obwohl das Volumen stark zugenommen hat, ist die Arbeit für Erik während der letzten 20 Jahre nahezu gleich geblieben. Allerdings sieht man beispielsweise eine Verlagerung in den Sorten. „Früher hatten wir nur ab und an rote Zwiebeln und jetzt haben wir eine ganze Lagerhalle voll“ erzählt der Gabelstaplerfahrer. Erik ist noch immer der einzige „feste“ Gabelstaplerfahrer bei MSP und hofft, dass er diese Arbeit noch lange wird machen können. „MSP ist ein hervorragender Arbeitgeber. Wenn ich morgen einen Tag frei haben möchte, dann ist das kein Problem. Hier bin ich hervorragend aufgehoben. Ein paar Schritte durch den Wald und ich bin zu Hause. Ich hoffe, dass noch einmal 20 Jahre hinzukommen.“

Erik van Liere, forklift truck driver, 20 years with MSP: 20, and holiday work

Erik van Liere from Nieuwdorp has never worked for another company. “When I was 14 I used to come here to work in the school holidays. Sometimes we ‘played’ with the forklift trucks on Saturdays. So that’s how I rolled into this job, and when I was at the Green School Rinus asked me whether I would like to become a forklift truck driver.” Erik was part of the company when MSP expanded from one to five warehouses. “In those days the work was quite relaxed. Now everything goes much faster.”

Even though the volume has grown considerably, in 20 years Erik’s work has more or less remained the same. “But some of the varieties have changed. In the past we only had red onions occasionally and now we have a whole warehouse full of them”, explains the forklift truck driver. Erik is still the only ‘permanent’ forklift truck driver at MSP and he hopes that he will be able to continue with this work for some time to come. “MSP is an excellent employer. If I want to take a day off tomorrow, then that’s possible. I have a good job here. My home is just a few hundred yards walk through the woods. I hope I’ll still be working here in 20 years’ time.”



THIEU VAN DORST BEDRIJFSWAGENS

MAN dealer Breda • Roosendaal • Goes

Nieuwe Bredase Baan 24
4825 BP Breda
Bedrijfsnr. Breda 3024
Telefoon 076 - 571 55 00
Telefax 076 - 571 55 12

Bredaseweg 221
4705 RN Roosendaal
Industrieterein Majoppeveld-Noord
Telefoon 0165 - 55 06 40
Telefax 0165 - 56 16 89

Pearyweg 7
4462 GT Goes
Industrieterein De Poel II
Telefoon 0113 - 25 22 00
Telefax 0113 - 25 23 13

Website www.thieuvandorst.nl • E-mail info@thieuvandorst.nl



ZEVENBERGEN
EUROPE PALLET
HOLLAND

In - en verkoop van nieuwe en gebruikte pallets met en zonder HT-behandeling

www.europepallet.nl

Uien van MSP
al
25 jaar
getransporteerd met

Linde

vorkheftrucks van

hefmatic



*Wij feliciteren MSP Uienhandel B.V.
met haar 25 jarig jubileum
en wensen haar goede zaken toe!*

lc packaging®
feliciteert

MSP Onions

met het 25-jarig jubileum

HOLLAND • UNITED KINGDOM • BELGIUM • HUNGARY • ROMANIA • FRANCE • SPAIN • GERMANY

excellent in service!
www.lcpackaging.nl

Medewerker
Mitarbeiter | Employee



“Bij MSP wordt eigen inbreng gewaardeerd”

Jan de Wolf, allround medewerker, 24 jaar bij MSP.

De functie van Jan de Wolf valt moeilijk in een paar woorden samen te vatten. “Ik ben begonnen als trekkerchauffeur, maar doe nu eigenlijk van alles”, vertelt Jan. “Zo help ik bij de ontvangst van de uien van de telers met het inschuren, net zoals in het voorjaar met de buitenlandse uien. Maar als er ergens een man tekort is, dan spring ik bij. Of het nu op de vrachtauto, trekker of heftruck is. Daarnaast voer ik monteurswerkzaamheden uit en kan ik Jan Moerdijk – als het nodig is – vervangen in de loods.”

Als belangrijkste verandering in de 24 jaar dat hij voor MSP werkt, noemt Jan de strengere regels op het gebied van hygiëne en gewasbescherming. “Er wordt veel schoner gewerkt dan vroeger.” Jan prijst de werkverhouding met z’n chefs. “Je kunt met de ‘Moerdijks’ wat beginnen. In overleg krijg ik altijd de vrijheid om mijn eigen gang te gaan. Eigen inbreng wordt gewaardeerd. Het is niet voor niks dat er zo weinig verloop is binnen MSP. Waarom zou je weggaan als je het zo naar je zin hebt?”

Jan de Wolf, Multifunktionaler Mitarbeiter, 24 Jahre bei MSP.

Die Funktion von Jan de Wolf lässt sich schwer in wenigen Worten zusammenfassen. „Ich habe als Traktorfahrer angefangen, führe jetzt allerdings verschiedene Tätigkeiten aus“ so erzählt Jan. „Ich helfe beim Eingang der Zwiebeln der Züchter bei der Einlagerung in den Hallen, genauso wie im Frühjahr bei den ausländischen Zwiebeln. Aber wenn irgendwo ein Mann fehlt, dann lege ich sofort mit Hand an. Egal ob es sich jetzt um die Arbeit auf dem LKW, Traktor oder Gabelstapler handelt. Darüber hinaus führe ich Schlosserarbeiten durch und ich kann Jan Moerdijk – falls dies erforderlich sein sollte – in der Lagerhalle ersetzen.“

Als wichtigste Veränderung während der letzten 24 Jahre, die er für MSP arbeitet, gibt Jan die strengeren Regeln im Bereich der Hygiene und des Pflanzenschutzes an. „Es wird viel sauberer als früher gearbeitet.“ Jan lobt das Arbeitsverhältnis zu seinen Vorgesetzten. „Man kann mit den „Moerdijks“ richtig gut arbeiten. Nach entsprechender Rücksprache hatte ich immer die Freiheit, die Sache so zu machen, wie ich sie für richtig halte. Eigeninitiative wird geschätzt. Es ist nicht umsonst so, dass es bei der MSP so wenig Fluktuation gibt. Weshalb sollte ich weggehen, wenn man sich so richtig wohl fühlt?“

Jan de Wolf, all-round employee, 24 years with MSP.

It’s rather difficult to describe the work that Jan de Wolf does at MSP in just a few words. “I started out as tractor driver, but now I do more or less everything”, explains Jan. “I help in receiving with the storage when the onions come in from the growers, and in the spring with onions from abroad. But wherever an extra pair of hands is needed, I go to help out. Whether it is on the lorry, the tractor or the forklift truck. Besides that I also service the machinery and if necessary I can stand in for Jan Moerdijk in the warehouse.”

According to Jan, the most important changes in the 24 years that he has worked at MSP are the stricter rules for hygiene and crop protection. “We work in a much cleaner environment than when I started.” Jan praises his bosses attitude to the work. “With the Moerdijks you can always take the initiative. After discussing my ideas I’m always given the space to try something new. They really appreciate initiative. So it’s not surprising that at MSP there’s so little staff turnover. Why would you leave when you enjoy the work you do?”





Verkoop & Logistiek
 Vertrieb & Logistik
 Sales & Logistics

Op- en overslagactiviteiten binnen MSP behoorlijk gegroeid

» Ein- und Umlagerungstätigkeiten bei der MSP erheblich erweitert
 » MSP's storage and transshipment activities have expanded considerably



Lijn Moerdijk is binnen MSP verantwoordelijk voor de verkoop van de uien. “We hebben een hele constante afname van uien in Nederland, België en Duitsland”, vertelt Lijn. “Onze gunstige geografische ligging ten opzichte van de havens van Vlissingen, Antwerpen, Rotterdam en de Westerscheldetunnel biedt ons grote kansen. De geplande komst van een Westerschelde Container Terminal (WCT) is dan ook een enorm positieve ontwikkeling voor ons bedrijf.”

Lijn Moerdijk: **“Gunstige geografische ligging van MSP biedt grote exportkansen”**



“We stelden ons voor als ‘MSP’, waarop de klant reageerde: O, dat is dat bedrijf van die goede uien!”

MSP Uienhandel levert uien aan tal van exporteurs. “Ik ken onder-tussen heel ‘uien-Duitsland’ als m’n broekzak. Ik ben begonnen op de groothandelsmarkt in Keulen en we hebben van lieverlee opge-pakt wat we tegenkwamen”, vertelt Lijn. “Doordat MSP dichtbij de havens is gevestigd, hebben we de mogelijkheid om efficiënt franco haven te leveren. Op deze wijze hebben we heel wat uien naar Rusland en Afrika verladen. Er zijn Duitse importeurs die nu geen andere uien meer willen dan ons eigen handelsmerk ‘Favorit’. Deze zomer waren we bij een klant die we niet van gezicht kenden. We stelden ons voor als ‘MSP’, waarop de klant reageerde: O, dat is dat bedrijf van die goede uien!”

Op- en overslag

De op- en overslagactiviteiten binnen MSP zijn behoorlijk gegroeid. Met name in het voorjaar verwerken wij veel uien uit Argentinië en Nieuw-Zeeland voor onze opdrachtgevers. Omdat de seizoenen daar tegengesteld zijn aan de Nederlandse wordt er efficiënt gebruik gemaakt van de opslagloodsen, die specifiek voor de uienbewaring zijn ontworpen”, vertelt Lijn. “Daarnaast beschikken we over efficiënte interne transportmiddelen en waarborgt onze 60-tons weegbrug het exacte gewicht bij het laden en het lossen van de uien.”



Lijn Moerdijk: „Günstige geografische Lage der MSP bietet gute Exportchancen“

Ein- und Umlagerungstätigkeiten bei der MSP erheblich erweitert

Lijn Moerdijk ist bei der MSP für den Vertrieb der Zwiebeln zuständig. „Wir haben einen sehr konstanten Vertrieb von Zwiebeln in den Niederlanden, in Belgien und in Deutschland“ so erzählt Lijn. „Unsere günstige geografische Lage hinsichtlich der Häfen in Vlissingen, Antwerpen, Rotterdam und hinsichtlich des Westerschelde-Tunnels bietet uns gute Möglichkeiten. Die geplante Errichtung eines Westerschelde Container Terminal (WCT) ist für unser Unternehmen denn auch eine enorm positive Entwicklung.“

Die MSP Zwiebelhandel liefert Zwiebeln an zahlreiche Exporteure. „Ich kenne mittlerweile das gesamte „Zwiebel-Deutschland“ wie meine Westentasche. Ich habe auf dem Großhandelsmarkt in Köln angefangen und wir haben Stückchen für Stückchen aufgegebelt, was wir auf unserem Weg vorgefunden haben“, erzählt Lijn. „Dadurch, dass die MSP in der Nähe der Häfen ansässig ist, haben wir die Möglichkeit, günstig frei Hafen zu liefern. Auf diese Art und Weise haben wir große Mengen an Zwiebeln nach Russland und Afrika verschifft. Es gibt deutsche Importeure, die jetzt keine anderen Zwiebeln mehr kaufen wollen als unsere eigene Handelsmarke „Favorit“. Diesen Sommer waren wir bei einem Kunden, den wir nicht persönlich kannten. Wir stellten uns als „MSP“ vor, woraufhin der Kunde reagierte: „Aha, dass ist doch das Unternehmen mit den guten Zwiebeln!“

Lagerung und Umschlag

Die Lagerungs- und Umschlagsaktivitäten bei der MSP sind erheblich erweitert worden. Vor allem im Frühjahr verarbeiten wir viele Zwiebeln aus Argentinien und Neuseeland für unsere Auftraggeber. Da die Jahreszeiten dort denen in den Niederlanden entgegengesetzt sind, werden die Lagerhallen sehr wirtschaftlich benutzt, die spezifisch für die Zwiebellagerung konzipiert worden sind“, so erzählt Lijn. „Darüber hinaus verfügen wir über effektive interne Transportmittel und unsere 60-Tonnen Waagebrücke gewährleistet die exakte Gewichtsermittlung beim Be- und Entladen der Zwiebeln.“



Lijn Moerdijk: “MSP’s favourable geographical position offers great export opportunities”

MSP’s storage and transshipment activities have expanded considerably

Within MSP Lijn Moerdijk is responsible for the sale of the onions. “Demand for onions in the Netherlands, Belgium and Germany is very constant”, explains Lijn. “Our favourable geographical position, we are near to the ports of Vlissingen, Antwerp, and Rotterdam and the Westerschelde Tunnel, offers us great opportunities. So the planned development of the Westerschelde Tunnel Container Terminal (WCT) is an enormous positive impulse for our company.”

MSP Uienhandel supplies onions to many exporters. “I’ve got to know the whole of ‘onion Germany’ like the back of my hand. I started out at the wholesale market in Cologne and from there we have expanded by taking the opportunities we encountered”, explains Lijn. “Because MSP is located so close to the ports, we are able to deliver franco port. This has opened up markets in Russia and Africa. There are German importers who now don’t want any onions other than those with our trade name ‘Favorit’. This summer we visited a client that we had not previously met face to face. We introduced ourselves as from ‘MSP’, to which the client reacted: Oh, that’s that company with the excellent onions!”

Storage and transshipment

MSP’s storage and transshipment activities have expanded considerably. Notably in the spring when we process many onions from Argentina and New Zealand for our clients. Because the season there is exactly six months off-set to the Dutch season this means our specially developed onion storage facilities are efficiently utilised”, explains Lijn. “In addition we also have an efficient internal transport system and our 60-ton weigh bridge enables us to determine the exact weight when loading and unloading onions.”



U’ten graag hun felicitaties aan

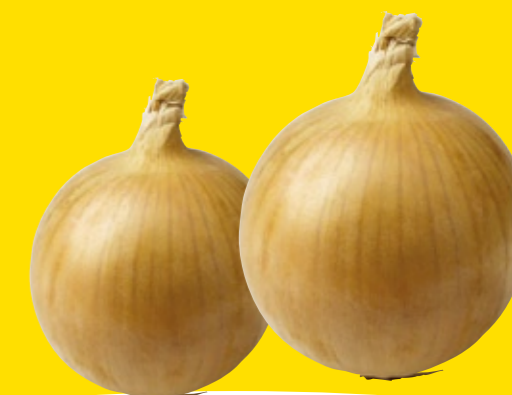
MSP UIENHANDEL B.V.

voor haar 25 jarige jubileum!

Al drie generaties lang een energieke relatie.



100% Kwaliteit



100% Nickerson-Zwaan
100% Advanta



www.uienzaden.nl



Nickerson-Zwaan

Nickerson-Zwaan b.v.
tel. +31 (0)162 690 900
fax. +31 (0)162 680 970
info@nickerson-zwaan.com
www.nickerson-zwaan.com



**Fortis Bank
Nederland feliciteert
MSP Uienhandel
met haar 25-jarig
jubileum**



Commercial Banking

**Verleg uw grenzen met
behulp van onze kennis**



van der
PEIJL **Techniek**
uw totaalleverancier in techniek



NNZ
feliciteert
MSP Uienhandel
met het
25-jarig bestaan



NNZ bv
Postbus 8,
4413 GZ Krabbedijke
T +31 (0)113 503310
F +31 (0)113 502692
E info@nnz.nl
www.nnz.com

Nederland - Duitsland - Groot-Brittannië - Italië
Spanje - Oostenrijk - Litouwen - Letland - Polen
Denemarken - USA - Canada

**H.W. van der Peet & Zn
feliciteert de familie Moerdijk
met hun 25 jaar MSP**



**BANDLOSSERS • CARROSSERIEËN • LOPENDE VLOEREN
KIPPERS • VERHUUR VAN ROLLEND MATERIAAL**

TRANSPORTWEG 64, 2421 LS NIEUWKOOP, TELEFOON (+31) (0)172 579 318,
INFO@VANDERPEET.NL WWW.VANDERPEET.NL

Medewerker
Mitarbeiter | Employee



“Met MSP valt veel te regelen”

Hannes van Belzen, kwaliteitscontroleur, 23 jaar bij MSP.

Hannes begon in 1985 bij MSP met het sorteren van de uien aan de band. Inmiddels is hij ook al 15 jaar kwaliteitscontroleur en heeft hij de laatste jaren tal van onderhoudswerkzaamheden uitgevoerd. “In de eerste jaren dat ik hier werkte, waren er nog weleens slappe periodes waarin we geen uien sorteerden, maar de laatste jaren draaien we het hele jaar door. De variatie in het werk is leuk. Ik neem uienmonsters van de telers en bepaal de hoeveelheid tarra. Zodoende heb ik veel contact met de telers zelf. Als de uien gesorteerd zijn, neem ik van elke vracht een monster om de kwaliteit te controleren.”

Eén van de grootste veranderingen in al die jaren noemt Hannes de plaatsing van de afzuiginstallaties in de sorteercabine en boven de stortbakken begin jaren '90. Hannes hoopt nog lang voor MSP te werken. “Er heerst hier een gezellige sfeer en bovendien is MSP een bedrijf waar veel mee te regelen valt. Bij 9 van de 10 bedrijven staat tegenwoordig een radio te loeien. Dat is bij MSP niet en dat is voor mij persoonlijk een pluspunt. In de loop van de jaren hebben we als collega's een soort van vriendenkring ontwikkeld. Als het druk is, staan Rinus, Jan en Lijn net zo makkelijk tussen de 'juun' te krauwen!”

**Hannes van Belzen, qualitätskontrolleur,
23 Jahre bei MSP.**

Hannes fing 1985 bei der MSP mit dem Sortieren der Zwiebeln am Laufband an. Mittlerweile ist er auch bereits seit 15 Jahren Qualitätskontrolleur und hat während der letzten Jahre zahlreiche Wartungsarbeiten durchgeführt. „Während der ersten Jahre, in denen ich hier arbeitete, gab es hin und wieder mal Zeiten, in denen weniger los war, in denen wir keine Zwiebeln sortierten, aber in den letzten Jahren produzieren wir das ganze Jahr durch. Die Abwechslung in der Arbeit ist angenehm. Ich nehme Zwiebelproben der Züchter und ermittle die Tara-Menge. Auf diese Art und Weise habe ich intensive Kontakte zu den Züchtern selbst. Wenn die Zwiebeln sortiert sind, ziehe ich von jeder Fracht eine Probe, um die Qualität zu überprüfen.“

Als eine der größten Veränderungen in all den Jahren bezeichnet Hannes die Aufstellung der Absauganlagen in der Sortierkabine und über den Kippbehälter zu Anfang der '90 Jahre. Hannes hofft, dass er noch lange für MSP arbeiten kann. „Es herrscht hier eine gemütliche Atmosphäre und darüber hinaus ist MSP ein Unternehmen, bei dem sich vieles regeln lässt“. Bei 9 von 10 Unternehmen plärrt heutzutage ein Radio. Das ist bei MSP nicht der Fall und für mich persönlich ist das ein Pluspunkt. Im Laufe der Jahre haben wir als Kollegen eine Art von Freundeskreis entwickelt. Wenn viel los ist, stehen Rinus, Jan und Lijn ohne mit der Wimper zu zucken am Band und wühlen in den Zwiebeln herum“

**Hannes van Belzen, quality inspector,
23 years with MSP.**

Hannes begun at MSP in 1985 with grading onions on the conveyor. Now he has been MSP's quality inspector for 15 years and during the last few years he has done a lot of the maintenance work as well. “When I first worked here there were slack periods when we didn't have any onions to grade, but in recent years we are grading all year round. The variety of work makes it more enjoyable. I take onion samples at the growers and determine the tarra. So I'm in frequent contact with the growers themselves. Once the onions have been graded I take samples from each batch to check the quality.”

One of the most significant changes in all the years Hannes says is the installation of extractors in the early 1990s in the grading cabins and above the chutes. Hannes hopes to continue working at MSP for a long time. “We're a sociable group here and besides at MSP you can get things done. These days 9 out of 10 companies have the radio on all day long. That's not the case at MSP and for me personally this is an advantage. Over the years my colleagues have become my friends too. And when it's busy, Rinus, Jan and Lijn are among the onions plodding away too!”



Perenboomgaard voor arbeidsspreiding MSP al jaren actief in het fruit

» MSP ist bereits seit Jahren im Obstbereich tätig
» MSP active in fruit for many years

Veel mensen zullen MSP associëren met uien, maar wat velen niet weten is dat het Nieuwdorpse bedrijf ook een fruitboomgaard tot haar beschikking heeft. Het idee om een boomgaard te kopen kwam uit de koker van Lijn Moerdijk sr. Zijn gedachte daarachter was dat het met 5 jongens in de zaak altijd makkelijk was om er één in de boomgaard te laten werken. In 1995 werd een fruitboomgaard van 6 hectare gekocht. In 2004 volgde een tweede boomgaard van 12 hectare. De huidige boomgaard is nu nog ruim 14 hectare. Verantwoordelijk voor de teelt is Bas Westmaas.

Bas Westmaas: **“MSP heeft van de fruitteelt niet veel verstand en daardoor krijg ik de vrijheid om mijn eigen plan te trekken.”**

Bas, die een achtergrond in de fruitteelt had, was 4,5 jaar geleden op zoek naar een nieuwe job. Hij vroeg zijn buurman – en MSP'er – Wim Meulmeester of er in de uien soms werk was. Het toeval wilde echter dat MSP net haar tweede boomgaard aangekocht had en daarom hadden de 'Moerdijken' voor Bas een andere functie in gedachten. Sindsdien werkt Bas als teeltverantwoordelijke in de fruitboomgaarden in de Quarlespolder.

Verantwoordelijkheid

Het werk bevalt Bas goed. “Ik heb het hartstikke naar m'n zin bij MSP. Ik krijg veel verantwoordelijkheid in deze functie. MSP heeft van de fruitteelt niet veel verstand en daardoor krijg ik de vrijheid om mijn eigen plan te trekken. Alleen over belangrijke zaken als de aanplant en de aankoop van nieuwe machines hebben we even overleg. En als we klaar zijn met het snoeien, help ik mee als 'manusje van alles' in de uien. Zodoende heb ik ook nog leuk contact met de andere MSP'ers. Met wie je ook werkt, het is altijd gezellig!”

In de boomgaarden van MSP worden nagenoeg alleen peren geteeld. Conference vormt momenteel het hoofd ras van MSP en daarnaast wordt nog een klein gedeelte van het ras 'Doyenné du Comice' geteeld. “Voor peren is er al langere tijd toch een vastere markt dan appels”, verklaart Bas. “We telen op redelijk zware grond en daardoor is de groeikracht hoog. In de eerste jaren verkochten we nog veel peren 'van het hout', maar toen heb ik geadviseerd om voorraadkisten te kopen en koelcellen te huren om de peren op te slaan. Nu slaan we de peren op bij Van Damme in Nisse. Daarmee is de druk van de handel weggehaald.”

Hagelkanon

Samen met 5 collega-fruittelers heeft MSP de beschikking over een 'hagelkanon' om de gevreesde hagelbuien uit het fruit te weren. “We hebben tot nu toe geen hagel gehad. Ik zag laatst een grote vlek op de buienradar aankomen en bij Borssele – waar het hagelkanon stond – hield plotseling de vlek op. Wetenschappers en weermannen betwisten het effect van een hagelkanon, maar wij doen er ons voordeel mee”, besluit Bas.

Birnenanlage im Sinne der Arbeitsteilung

MSP ist bereits seit Jahren im Obstbereich tätig

Viele Leute werden die MSP mit Zwiebeln assoziieren, aber was viele Leute nicht wissen, ist, dass das Unternehmen aus Nieuwdorp auch eine Obstanlage zur Verfügung hat. Die Idee, eine Obstanlage zu kaufen, reifte den Gedanken von Lijn Moerdijk senior. Sein unterliegender Gedanke dabei war, dass es mit 5 Söhnen im Geschäft immer einfach sein würde, einen in der Obstanlage arbeiten zu lassen. Im Jahre 1995 wurde eine Obstanlage gekauft mit einer Fläche von 6 Hektar. 2004 folgte eine zweite Obstanlage von 12 Hektar. Die derzeitige Obstanlage umfasst noch gut 14 Hektar. Für den Anbau zuständig ist Bas Westmaas.

Bas, der über einen Background im Obstanbau verfügte, war vor 4,5 Jahren auf der Suche nach einer neuen Stelle. Er fragte seinen Nachbarn – ein MSP-ler - Wim Meulmeester, ob es im Zwiebelbereich vielleicht Arbeit geben würde. Es war jedoch ein reiner Zufall, dass die MSP gerade ihre zweite Obstanlage gekauft hatte und deshalb hatten die 'Moerdijs' für Bas eine andere Stelle vorgesehen. Seitdem arbeitet Bas als Zuchtverantwortlicher in den Obstanlagen in dem Quarlespolder.

Verantwortung

Die Arbeit gefällt Bas gut. „Ich fühle mich bei der MSP sehr gut aufgehoben. Ich bekomme in dieser Funktion sehr viel Verantwortung übertragen. Die MSP verfügt nicht über sehr viel Know-how im Obstanbau und deshalb bekomme ich die Freiheit, meine eigenen Ideen entsprechend umzusetzen. Nur bezüglich wichtiger Angelegenheiten wie der Anpflanzung und dem Kauf von neuen Maschinen werden entsprechende Beratungen geführt. Und wenn wir mit dem Zurückschneiden fertig sind, helfe ich als „Mädchen für alles“ bei den Zwiebeln. Auf diese Art und Weise habe ich drüber hinaus noch tolle Kontakte zu den übrigen MSP-lern. Mit wem man auch immer arbeitet, es ist immer gemütlich!“

In den Obstanlagen von MSP werden nahezu ausschließlich Birnen gezüchtet. Die Conference ist zurzeit die Hauptsorte von MSP und darüber hinaus wird noch ein kleiner Teilbereich mit der Sorte „Doyenné du Comice“ angebaut. „Für Birnen gibt es bereits seit längerer Zeit einen doch etwas stabileren Markt als für Äpfel“, erklärt Bas. „Wir züchten auf verhältnismäßig schwerem Boden und dadurch ist die Wachstumskraft groß. In den ersten Jahren haben wir noch viele Birnen „vom Baum“ verkauft, aber später habe ich empfohlen, Lagerkisten zu kaufen und Kühlhäuser anzumieten, um die Birnen zu lagern. Jetzt lagern wir die Birnen bei der Firma Van Damme in Nisse ein. Dadurch ist der Druck vom Handel genommen.“

Hagelkanone

Gemeinsam mit 5 Obstzüchter-Kollegen verfügt MSP über eine „Hagelkanone“ um die gefürchteten Hagelschauern vom Obst fern zu halten. „Wir haben bislang keinen Hagel gehabt. Ich sah neulich einen großen Fleck auf dem Regenradar herannahen und in der Nähe von Borssele – wo die Hagelkanone stand – hörte der Fleck plötzlich auf. Wissenschaftler und Wettervorhersager sind sich bezüglich der Auswirkungen einer Hagelkanone nicht einig, aber wir haben nun einmal unseren Vorteil davon“, beschließt Bas.



Pear orchard for labour diversification

MSP active in fruit for many years

Most people associate MSP with onions, but what many do not know is that the opinion company in Nieuwdorp also owns an orchard. Many years ago Lijn Moerdijk Sr. came up with the idea to take over an orchard. His reasoning being that with five sons working in the company there would easily always be one over to work in the orchard. So in 1995 he acquired the first 6 hectare orchard, and a second of 12 hectares in 2004. The current orchard covers a good 14 hectares, and Bas Westmaas is responsible for the cultivation.

Bas, who has a background in fruit growing, was looking for a new job four and a half years ago. He asked his neighbour Wim Meulmeester, who works at MSP, whether there was any work in the onion business. As it happened, MSP had just acquired its second orchard and so the Moerdijs has a different position in mind for Bas. Since that time Bas has been responsible for the cultivation of fruit in the MSP orchards in the Quarlespolder.

Responsibility

Bas thoroughly enjoys his work. “I’m really happy working for MSP. I have a great deal of responsibility in this job. MSP itself doesn’t really know much about growing fruit and so I have all the freedom to do things the way I think best. Of course we do discuss important issues such as new planting and the purchase of machinery. And when we’ve finished the pruning, I help out with the onions, where I’m a real jack-of-all-trades! In this way I have great contact with all the others who work at MSP. It doesn’t matter who you work with, it’s always fun!”

The MSP orchards are planted mainly with pears. Conference is currently MSP’s main variety and we also have a small area dedicated to ‘Doyenné du Comice’. “For a long time now, the market for pears has been more stable than for apples”, explains Bas. “We’re cultivating on relatively heavy ground and that means that growth is vigorous. Initially we sold many pears ‘off the trees’, but then I recommended we purchase storage crates and rent space in a cold store so we can store the pears. We now store the pears at Van Damme in Nisse, and that has reduced the commercial pressure.”

Hail cannon

Together with five neighbouring fruit growers MSP has the use of a so-called ‘hail cannon’ to suppress the dreaded hail storms. “Up to now we haven’t had any hail. Recently I saw a large hail shower on the rainfall radar approaching Borssele where the hail cannon was located, and that patch of hail suddenly disappeared. Scientists and weather forecasters doubt whether the hail cannon is really effective, but whatever they say, we take advantage of it”, Bas concludes.






- Machine onderdelen *teflon, ertalon, delrin*
- Reclame kunststoffen *forex, volkern, trespa*
- Beglazing *lexan, plexiglas*
- Constructieve kunststoffen *PVC, PP, PE*
- Rubber *EPDM, neopreen*
- Halffabrikaat *plaat, staf en blok*
- Bouw kunststoffen *trespa*

**You inspire
..... we materialize**



Stanleyweg 11, 4462 GN Goes
www.lakwijkzeeland.nl

**LAKWIJK KUNSTSTOFFEN
ZEELAND B.V.** T. 0113 250 540
F. 0113 250 430

MSP Al 25 jaar aan de top!

Van harte
gefeliciteerd met
jullie jubileum!





van der windt
packaging solutions and services

Nieuweweg 10 Postbus 22, 2675 ZG Honselersdijk-The Netherlands
Tel. +31(0) 174 636111; Fax +31(0) 174 620554
info@vanderwindt.com, www.vanderwindt.com

Zaadveredelaars

Züchter | Breeders



Wim Menu van De Groot & Slot:

“Bewonderenswaardig hoe MSP de afgelopen decennia is gegroeid”

Al meer dan 50 jaar is De Groot en Slot gespecialiseerd in de veredeling, productie en verkoop van uienzaad. De zaadverkoop vindt plaats via wederverkopers, zoals pakstations. Op die wijze werkt De Groot en Slot al jarenlang samen met MSP Uienhandel. “Lang voordat ik bij de Groot en Slot werkzaam was, leverden wij al uienzaad aan MSP. Daaruit kun je wel concluderen dat MSP goed over ons uienzaad te spreken is”, vertelt Wim Menu die voor de Groot en Slot de zaadverkoop in Zuid-Nederland regelt.

“Meestal heb ik contact met Rinus. De afgelopen jaren hebben we met name een groot volume uienzaad van het ras ‘Red Baron’ aan MSP geleverd. Bovendien heeft MSP grote belangstelling voor de nieuwe generatie Hy-rassen”, vertelt Wim. “Ik kom altijd graag bij MSP. Zij nemen geen blad voor de mond en zijn een eerlijk en open bedrijf. Ik vind het echt bewonderenswaardig hoe MSP de afgelopen decennia is gegroeid en hoop er nog vele jaren mee samen te werken!”



Kees en Jim Hoogzand van Hoza Uienzaden:

“MSP staat bekend als betrouwbare leverancier van een kwaliteitsproduct”

“Het eerste contact met MSP gaat voor ons al vele jaren terug”, vertelt Kees Hoogzand van Hoza Uienzaden. “In de tijd dat Lijn sr. nog de scepter zwaaide, ontmoetten we hem regelmatig op de vergaderingen van de Verzendhandel van Groenten en Fruit, de voorloper van het huidige Frugi Venta. Ons bedrijf bestond toen voornamelijk als uiensoorteerbedrijf en ook als mede-eigenaar van groenten- en fruitexporteur Brothers te Hellevoetsluis. Al in die tijd was het bij ons bekend dat vanuit Nieuwdorp altijd kwaliteit werd geleverd. Tevens was Moerdijk een man van zijn woord, waarmee het prettig zaken doen was.”

“Toen na jaren het bedrijf geleidelijk werd overgenomen door zijn zoons, hadden wij intussen regionale bekendheid gekregen met ons uienras Hoza”, vervolgt Kees. “Dat was ook bij de gebroeders Moerdijk niet onopgemerkt gebleven. Het zal ongeveer 20 jaar geleden zijn dat wij door MSP bij monde van Rinus werden benaderd voor de levering van uienzaad van dit ras. Op dat moment was Hoza via Goud Biervliet in Zeeuws-Vlaanderen al een begrip aan het worden en Rinus zag wel mogelijkheden voor overig Zeeland. Sindsdien zijn onze contacten steeds verder uitgebreid, zodat op het moment veel uienzaad van onze rassen Hoza, Julia, Donna en Romy de weg naar de Zeeuwse teler vindt via MSP.”

“Ook worden er op het gebied van uienhandel tussen onze bedrijven nog regelmatig zaken gedaan. Dit gebeurt nog altijd tot volle tevredenheid over en weer. Wat dat betreft is er in alle jaren nog niks veranderd”, zegt Jim. “MSP staat in de uienwereld al vele jaren bekend als betrouwbare leverancier van een kwaliteitsproduct. Wij wensen directie en medewerkers alle gezondheid en voorspoed voor de toekomst toe en hopen daar met onze uienrassen nog vele jaren aan mee te mogen werken”



Ook wij feliciteren M.S.P.

André Boot van Nickerson-Zwaan:

“MSP spreekt de boerentaal”

Vanaf het moment dat André Boot werkzaam is in de verkoop van uienrassen, komt hij al bij MSP in Nieuwdorp over de vloer. Eerst vanuit Limagrain Advanta en sinds de bundeling van de uienactiviteiten vanaf 1 juli 2007 als verkoper van Nickerson-Zwaan. “MSP verkoopt met name onze rassen uit het Advanta-pakket, zoals ‘Arenal’”, vertelt André. “Wat mij aan MSP opvalt, is dat het een heel degelijk bedrijf is met gewone mensen. Ik word bij MSP altijd vriendelijk ontvangen. MSP kent de boerentaal goed en komt haar afspraken na.”

“Ik kom Rinus en Lijn regelmatig tegen. Zo is Lijn meegeweest met de uientour van Nickerson-Zwaan en waren de broers deze zomer ook aanwezig bij het feest van ons veredelingsbedrijf in Rilland. Rinus kwam toen op het lumieus idee om aan de band te vragen of ik een liedje mee wilde zingen. Ook dat is Rinus!”, lacht André. “MSP is een bedrijf dat veel vertrouwen geniet in de markt. Ik wil ze adviseren om op dezelfde menselijke manier door te gaan zoals ze nu werken.”



Wim Menu von De Groot & Slot:

„Bewundernswert, wie die MSP während der letzten Jahrzehnte gewachsen ist“

Bereits seit über 50 Jahren hat sich de Groot und Slot auf die Veredelung, Zucht und den Vertrieb von Zwiebelsamen spezialisiert. Der Samenvertrieb erfolgt über Wiederverkäufer, wie beispielsweise Packbetriebe. Auf diese Art und Weise arbeitet de Groot und Slot bereits seit Jahren mit MSP Zwiebelhandel zusammen. „Schon lange, bevor ich bei de Groot und Slot beschäftigt war, lieferten wir bereits Zwiebelsamen an MSP. Daraus kann man schon klar erkennen, dass die MSP eine gute Meinung von unseren Zwiebelsamen hat“, erzählt Wim Menu, der für de Groot und Slot für den Samenvertrieb in den südlichen Niederlanden zuständig ist.

„In der Regel haben wir Kontakt zu Rinus. In den letzten Jahren haben wir vor allem ein großes Volumen an Zwiebelsamen der Sorte „Red Baron“ an MSP geliefert. Darüber hinaus hat die MSP großes Interesse an der neuen Generation der HY-Sorten“, erzählt Wim. „Ich fahre immer gerne zu der MSP. Sie reden nie um die Sache herum und sind ein ehrliches und offenes Unternehmen. Ich finde es wirklich bewundernswert, wie die MSP in den letzten Jahrzehnten gewachsen ist und hoffe, dass ich noch viele Jahre mit Ihnen zusammenarbeiten kann!“

André Boot von Nickerson-Zwaan:

„MSP spricht die Sprache der Landwirte“

Von dem Zeitpunkt an, da André Boot im Vertrieb von Zwiebeln beschäftigt ist, hat er schon enge Kontakte zu der MSP in Nieuwdorp gehabt. Zunächst von Limagrain Advanta aus und seit der Zusammenlegung des Zwiebelgeschäfts vom 1. Juli 2007 an als Verkäufer von Nickerson-Zwaan. „MSP vertreibt vor allem unsere Sorten aus dem Advanta-Paket, wie „Arenal“, so erzählt André. „Was mir an MSP auffällt, ist, dass es sich um ein sehr bodenständiges Unternehmen mit normalen Leuten handelt. Ich werde bei der MSP immer freundlich empfangen. MSP spricht einfach die Sprache der Landwirte und hält ihre Vereinbarungen ein.“

„Ich begegne Rinus und Lijn regelmäßig. Lijn war beispielsweise bei der Zwiebeltour von Nickerson-Zwaan mit von der Partie und die Brüder waren diesen Sommer auch auf dem Fest unseres Veredelungsbetriebs in Rilland anwesend. Rinus hatte damals die erleuchtende Idee, die Band zu bitten, mich ein Lied mitsingen zu lassen. Auch so ist Rinus!“, lacht André. „MSP ist ein Unternehmen, das viel Vertrauen im Markt genießt. Ich möchte Ihnen empfehlen, auf die gleiche menschliche Art und Weise wie bislang weiter zu arbeiten.“

Kees und Jim Hoogzand von Hoza Zwiebelsamen:

„MSP ist als zuverlässiger Lieferant eines Qualitätsproduktes bekannt“

„Die ersten Kontakte zu MSP reichen für uns bereits viele Jahre zurück“, so erzählt Kees Hoogzand von Hoza Zwiebelsamen. „In der Zeit, in der Lijn sen. noch das Zepter schwang, begegneten wir ihnen regelmäßig bei den Versammlungen des Versandhandels für Gemüse und Obst, des Vorläufers des heutigen Frugi Venta. Unser Unternehmen existierte damals vorwiegend als Zwiebelortierbetrieb



und auch als Miteigentümerin des Gemüse- und Obstexporteurs Brothers in Hellevoetsluis. Bereits zu jener Zeit war uns bekannt, dass von Nieuwdorp aus immer gute Qualität geliefert wurde. Darüber hinaus war Moerdijk ein Mann, dessen Wort man Glauben schenken konnte, mit dem man angenehm ins Geschäft kommen konnte.“

„Als das Unternehmen Jahre später allmählich von seinen Söhnen übernommen wurde, hatten wir mittlerweile regionale Bekanntheit mit unserer Zwiebelsorte Hoza erlangt“, so erzählt Kees weiter. „Diese Tatsache war auch den Brüdern Moerdijk nicht entgangen. Ich glaube, dass es etwa 20 Jahre her ist, dass wir von MSP, dass heißt von Rinus bezüglich der Lieferung von Zwiebelsamen dieser Sorte angesprochen wurden. Zu dem Zeitpunkt war Hoza über Goud Biervliet in Zeeuws-Vlaanderen bereits im Begriff, eine führende Marke zu werden, und Rinus glaubte auch an entsprechende Möglichkeiten für den restlichen Teil Zeelands. Seitdem haben sich unsere Kontakte immer stärker intensiviert, so dass zurzeit viele Zwiebelsamen unserer Sorten Hoza, Julia, Donna und Romy ihren Weg über die MSP zu den Züchtern aus Zeeland finden.“

„Darüber hinaus werden im Bereich des Zwiebelhandels zwischen unseren Unternehmen noch regelmäßig Geschäfte abgewickelt. Das findet immer noch zur vollsten Zufriedenheit beider Seiten statt. Was das anbelangt, hat sich in all den Jahren gar nichts verändert“, sagt Jim. „MSP ist im Zwiebelbereich bereits seit vielen Jahren als zuverlässiger Lieferant eines richtigen Qualitätsproduktes bekannt. Wir wünschen der Geschäftsführung und den Mitarbeitern Gesundheit und für die Zukunft viel Glück und hoffen, dass wir mit unseren Zwiebelnorten daran noch viele Jahre unseren Beitrag leisten dürfen.“

Wim Menu from De Groot & Slot:

„It’s remarkable how MSP has grown in the past decade“

De Groot & Slot has specialised in the breeding, production and sales of onion seed for more than 50 years. The seeds are sold through third parties such as packing stations. And so De Groot & Slot has been working together with MSP Uienhandel for many years. “We were supplying onion seed to MSP even long before I started working at De Groot & Slot. We can therefore conclude that MSP is more than happy with our onion seed“, explains Wim Menu who is responsible for seed sales at De Groot & Slot in the southern part of the Netherlands.

“I’m usually in contact with Rinus. In the past few years we’ve supplied particularly large volumes of the ‘Red Baron’ variety to MSP. Furthermore, MSP is very interested in our new generation HY varieties“, explains Wim. “I always enjoy visiting MSP. They speak plainly and they are an honest and open company. It is truly remarkable how MSP has grown in the past decade and I sincerely hope we can work together for many years to come!“



André Boot from Nickerson-Zwaan:

“MSP speaks the farmer’s language“

From the very beginning of André Boot’s career in selling onion varieties he has been visiting MSP in Nieuwdorp. First from his position with Limagrain Advanta and since the onion activities were bundled from 1 July 2007 as sales representative for Nickerson-Zwaan. “MSP mainly sells our varieties from the Advanta range, such as ‘Arenal“, explains André. “One of the things you notice about MSP is that it’s a solid company with ordinary people. I always receive a warm welcome at MSP. MSP knows the farmer’s language and is always true to its word.“

“I meet Rinus and Lijn regularly. Lijn came with us on the Nickerson-Zwaan onion tour and this summer the brothers were also present at our breeding company celebrations in Rilland. It was then that Rinus came up with the brilliant idea to get the band to ask me to sing a song. That’s Rinus too!“, laughs André. “MSP is a trusted company in the market. I would like to recommend that they continue to work with the same personal focus as they do now.“

Kees and Jim Hoogzand from Hoza Uienzaden:

“MSP is known as a reliable supplier of a quality product“

“Our initial contact with MSP goes back many years“, says Kees Hoogzand from Hoza Uienzaden. “In the days that Lijn Sr. was in charge, we met him regularly at the Fruit and Vegetable Distribution Organisation’s meetings, the forerunner of the current Frugi Venta. In those days our company was mainly an onion grading company and we were also joint owners of the fruit and vegetable exporter Brothers in Hellevoetsluis. Even in those days it was recognised that Nieuwdorp always supplied quality products. Besides, Moerdijk was a man of his word, which made doing business together very agreeable.“

“Later when the company was gradually being handed over to his sons, we had already built up a name in the region for our onion variety Hoza“, Kees continues. “And that didn’t go unnoticed by the Moerdijk brothers. It must be about 20 years ago now that MSP, via Rinus, approached us for onion seed of this variety. At that time Hoza had already earned its name in Zeeuws-Vlaanderen, via Goud Biervliet, and Rinus saw potential for the rest of Zeeland. Since then our contact has only intensified, so that these days large volumes of our onion seed varieties Hoza, Julia, Donna and Romy find their way to the growers in the province of Zeeland via MSP.“

“Our companies also did regular business in onion trade. And we still do, and always to the full satisfaction of both parties. As far as that’s concerned, nothing much has changed in all these years“, says Jim. “In the onion world MSP is known as a reliable supplier of a quality product, and this has been so for many years. We wish the management and staff good health and prosperity for the future and we hope that we can work together for many years to come with our onion varieties.“

DE LANDBOUWBANDEN SPECIALISTEN
PROFILE TYRECENTER TISSINK & LUCTOR

Feliciteren MSP met haar
25 jarig bestaan

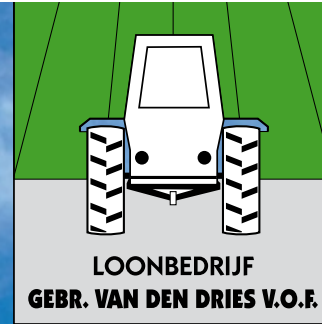
PROFILE
TYRECENTER



TISSINK B.V. & LUCTOR

MIDDELBURG - GOES - TERNEUZEN - HULST - OOSTBURG
www.sipers.nl www.profile-tissink.nl

BANDEN - APK & AUTOSERVICE



LOONBEDRIJF
GEBR. VAN DEN DRIES V.O.F.

Voor al uw voorkomende landbouwwerkzaamheden
gespecialiseerd in aardappelen en uien.

*Wij feliciteren MSP
met hun 25-jarig jubileum*



's-Heerenhoeksedijk 30
4453 RB 's-Heerenhoek
Tel. 0113-352140 / 06-53981640
Fax 0113-351928
Email: jvddries@zeelandnet.nl



1983 - 2008