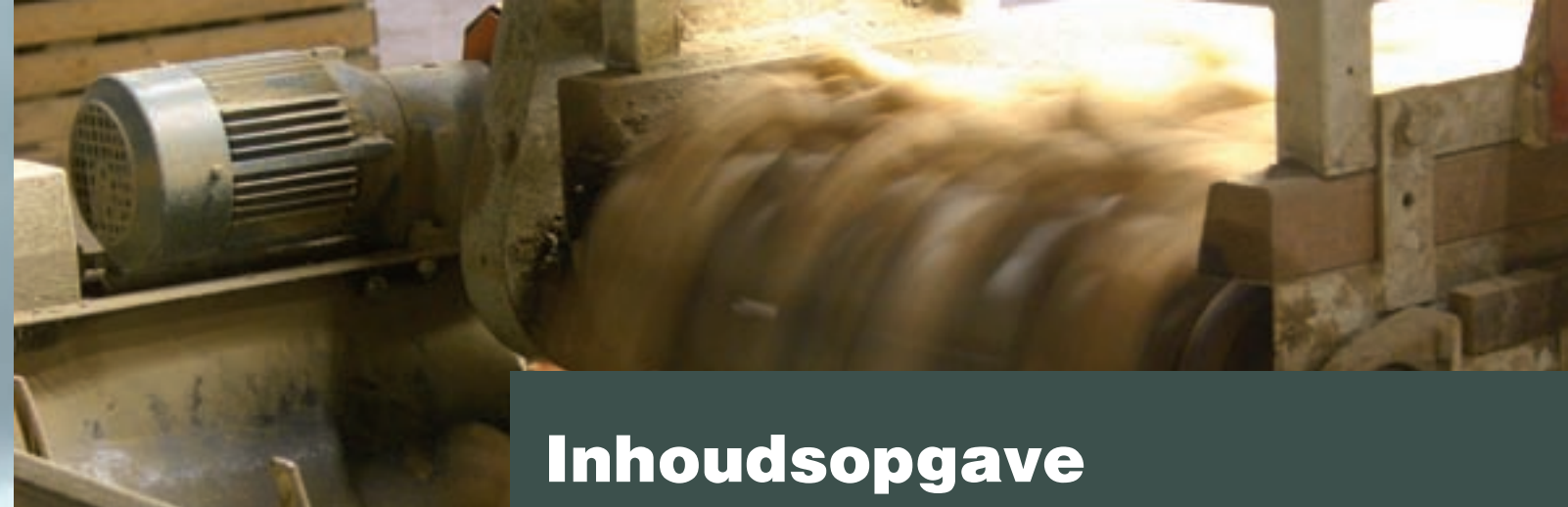


40 jaar

Aardappelhandel Verkerk BV





Inhoudsopgave

Historie

Het woonhuis behorende bij de aardappelschuur in 's Gravendeel, dat is waar Ger Verkerk geboren is. Vader had een aardappelgroothandel en trok er dagelijks op uit om zijn handel aan de man te brengen. (...) **Pag. 2**



Management

Het management van familiebedrijf Verkerk B.V. wordt gevoerd door Ger Verkerk en Kees den Boer. Kees is ook familie; zijn moeder is een nicht van Ger. Verder zijn in het bedrijf werkzaam de kinderen van Ger. (...) **Pag. 4**

Logistiek

Prominent op het parkeerterrein voor Aardappelhandel Verkerk staat het wagenpark te blinken. In de kenmerkende rood met okergele kleuren, voorzien van alle gemakken helemaal opgetuigd staat daar een trucker's droom. (...) **Pag. 8**



Weekmarkten

Het was ook in Zoetermeer dat Verkerk zijn eerste standplaats op de markt verwierf. Die standplaats van Verkerk is er nog steeds, alleen staat nu zoon Peter achter de kraam. (...) **Pag. 14**

Winkels

In 1970 startte Ger zijn eerste 'Aardappelpakhuis'. In Rotterdam nam hij een aardappelwinkel over die daar al 50 jaar bestond. Deze winkel in de 1e Pijnackerstraat in stadsdeel 'het oude Noorden' is de oudste aardappelwinkel van Rotterdam. (...) **Pag. 18**



Colofon

Coördinatie & Realisatie
Uitgeverij Boekhout
Stevinweg 2
4691 SM Tholen.

Teksten en eindredactie
Primago PR
0180 69 00 41

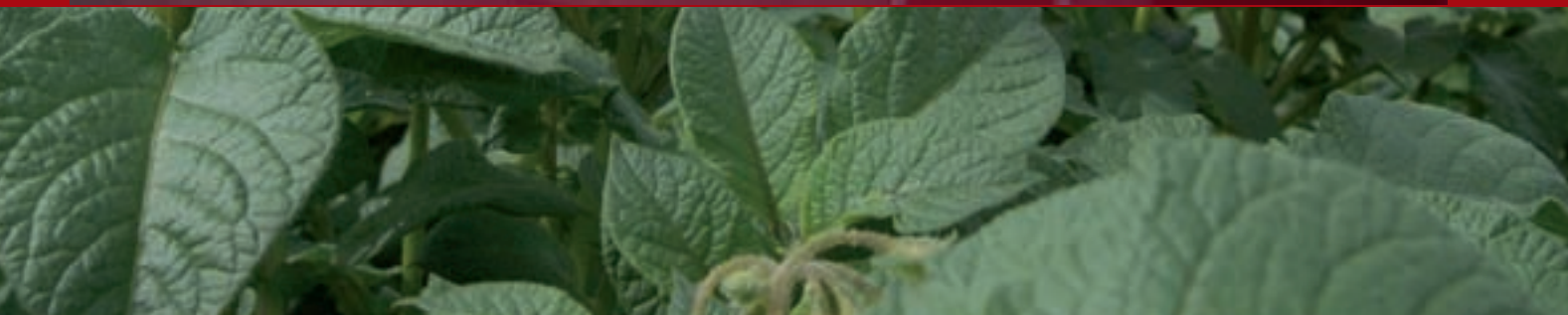
Fotografie
Martijn van Nijnatten
Lody van Berkel
Patricia de Jonge

Vormgeving
Mary García

Druk
Albatros Printing, Boechout, België.

Auteursrechten
Het geheel of gedeeltelijk van de inhoud zonder schriftelijke toestemming van de uitgever is verboden.

De redactie stelt zich niet aansprakelijk voor eventuele onvolkomenheden.



Het woonhuis behorende bij de aardappelschuur in 's Gravendeel, dat is waar Ger Verkerk geboren is. Vader had een aardappelgroothandel en trok er dagelijks op uit om zijn handel aan de man te brengen. Bij de boeren in de omgeving werden de aardappelen gekocht en vervolgens verder verhandeld. Toen Ger en zijn broer nog jongens waren moesten ze al mee helpen in de aardappelhandel. Het kon haast niet uitblijven dat Ger op een dag voor zichzelf zou beginnen. De weg tussen het uitventen van zijn eerste wagen aardappelen tot Aardappelhandel Verkerk B.V. het gespecialiseerde aardappelconcern is afgelegd met durf, doorzettingsvermogen en door keihard werken.

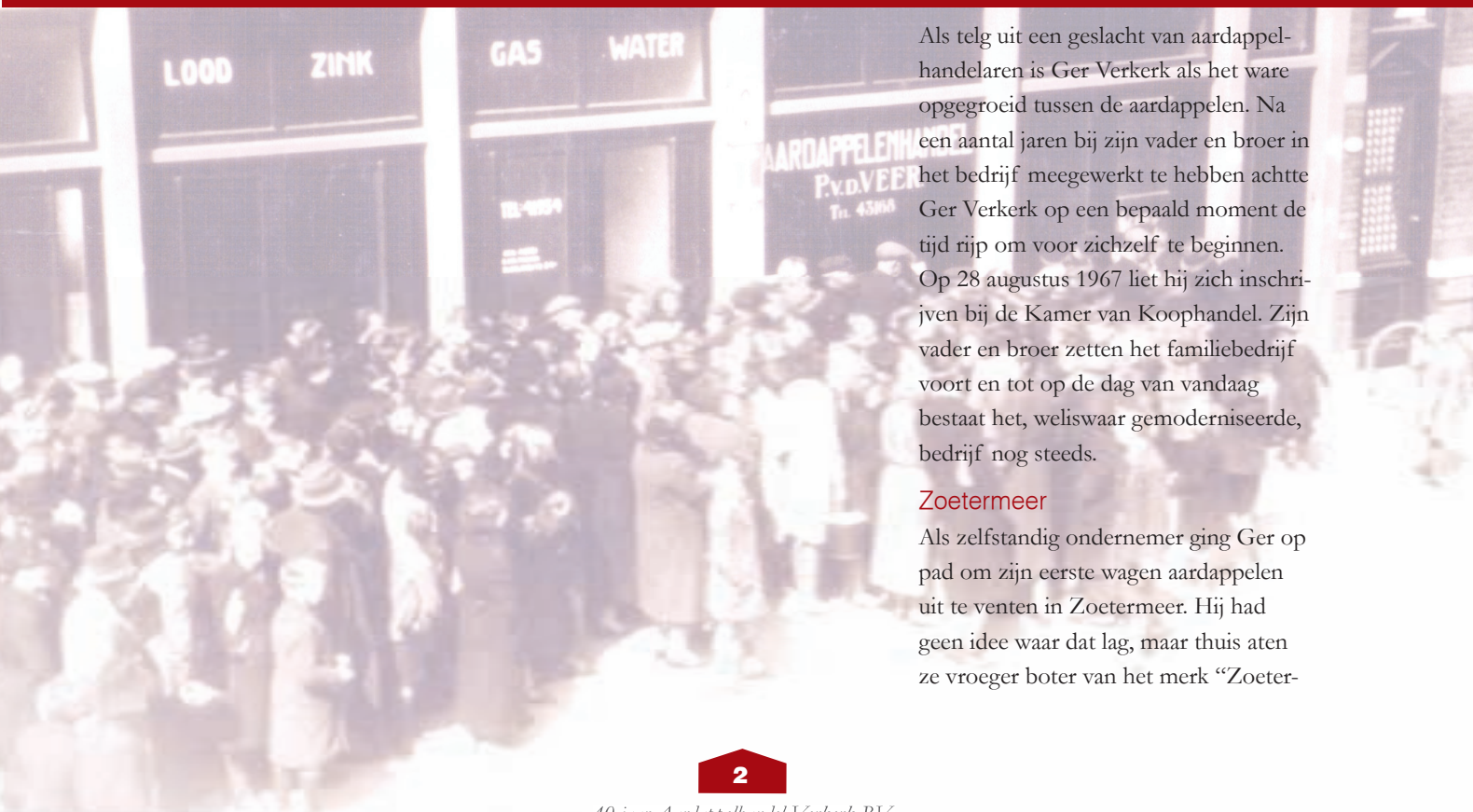
AARDAPPELHANDEL VERKERK, 'S-GRAVENDEEL

Historie

Als telg uit een geslacht van aardappelhandelaren is Ger Verkerk als het ware opgegroeid tussen de aardappelen. Na een aantal jaren bij zijn vader en broer in het bedrijf meegewerkt te hebben achtte Ger Verkerk op een bepaald moment de tijd rijp om voor zichzelf te beginnen. Op 28 augustus 1967 liet hij zich inschrijven bij de Kamer van Koophandel. Zijn vader en broer zetten het familiebedrijf voort en tot op de dag van vandaag bestaat het, weliswaar gemoderniseerde, bedrijf nog steeds.

Zoetermeer

Als zelfstandig ondernemer ging Ger op pad om zijn eerste wagen aardappelen uit te venten in Zoetermeer. Hij had geen idee waar dat lag, maar thuis aten ze vroeger boter van het merk "Zoeter-



meers Roem". Ger had iets met die naam en dat bracht hem dan ook op het idee om daar zijn geluk te beproeven. In de file voor de toenmalige Barendrechtse brug moest Ger aan een automobilist vragen waar Zoetermeer lag en hoe hij moest rijden. Van 's Gravendeel naar Zoetermeer rijden als je niet weet waar het ligt zou anders erg lang kunnen duren. In Zoetermeer aangekomen was de eerste straat waar hij aanbelde de Frans Halsstraat. Daar begon hij met uitventen van zijn aardappelen vanuit zijn allereerste auto. Nog steeds is Zoetermeer de plaats waar Verkerk veel trouwe veel klanten heeft.

Naast het uitventen van aardappelen verwierf Verkerk in de loop der tijd een aantal standplaatsen op markten. De volgende stap was het openen van eigen winkels. De inkoop van aardappelen breidde zich uit van boeren uit de omgeving en de groothandel van zijn vader naar inkopen bij importeurs en soms zelfs bij boeren in het buitenland. De verkopen breidde zich uit van de bevoorrading van eigen markten en eigen winkels naar exporteurs.

Wat vroeger vanuit het pakhuis grenzend aan zijn woonhuis werd gedaan wordt tegenwoordig vanuit een geheel op de aardappelhandel ingerichte bedrijfspand op het industrieterrein in 's Gravendeel gedaan. Met behulp van moderne sorteer- en verpakkingsmachines worden de aardappelen direct na de oogst of uit de opslag bij de teler gereed gemaakt voor vervoer naar de diverse bestemmingen.

Management

“Onze focus is toekomstgericht. We investeren in goed materiaal en proberen zo efficiënt mogelijk te werken.” **Kees den Boer**



Kees den Boer



Paulien Verkerk



Peter Verkerk

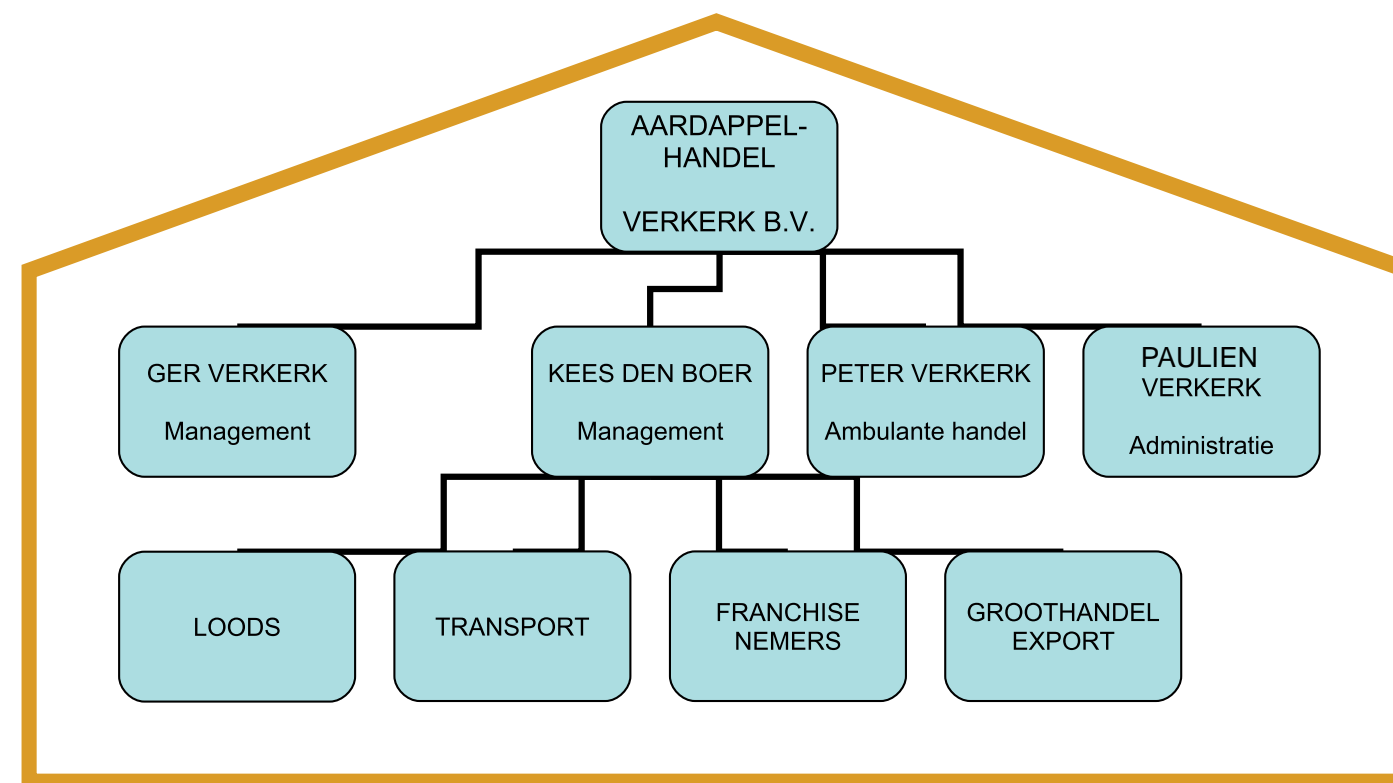
Management

Het management van familiebedrijf Verkerk B.V. wordt gevoerd door Ger Verkerk en Kees den Boer. Kees is ook familie; zijn moeder is een nicht van Ger. Verder zijn in het bedrijf werkzaam de kinderen van Ger. Peter Verkerk staat op de markt en dochter Paulien doet de boekhouding.

Aardappelhandel Verkerk levert een breed assortiment kwaliteit-aardappelen aan groothandelaren, exporteurs, eigen markten en eigen winkels. In de loop der jaren heeft het bedrijf zich ontwikkeld tot een gerenommeerde specialist.

Innovatief

Verkerk beschikt over de eerste en momenteel nog de enige Baxmatic zakkenaanhangmachine die geschikt is voor jute-zakken. De aardappelen worden vanuit een verzamelbak via een lopende band naar de sorteerinrichting vervoerd. Nadat ze op kleur en maat zijn gesorteerd vervolgen de aardappelen hun weg naar de leesband, waar ze worden gecontroleerd. Vervolgens gaan ze via de weegmachine in de jute zakken. De laatste stap is dat de zakken door de naaimachine gaan en aan het einde van het traject worden de zakken gepalleteerd. Aan dit hele traject komen alleen mensenhanden te pas op de controlepunten, waar handmatig de eventuele aardappelen die niet voldoen aan de kwaliteitsnorm eruit worden gehaald. Deze efficiënte machine stelt Verkerk in staat om op één ochtend 60 ton aardappelen in te pakken.



Certificeringen

Alle boeren waarvan Verkerk aardappelen betreft zijn Eurep-Gap gecertificeerd. Aardappelhandel Verkerk beschikt zelf over de certificaten HACCP en GMP-4.

GMP – 4 is voor het bulkvervoer. De resten van aardappelen worden gebruikt voor diervoeder. GMP schrijft o.a. voor dat je steeds met schone bakken werkt voor je een nieuwe vracht gaat laden en dat het op een verantwoorde wijze wordt vervoerd. Kees den Boer: “Onze focus is toekomstgericht. We investeren in goed materiaal en proberen zo efficiënt mogelijk te werken. Aan onze aardappelen wordt niets toegevoegd. Ze komen zo van het land of uit de opslag en soms zijn ze binnen 24 uur bij de klant. Wat vanmorgen is geroid kan vanmiddag al in de winkel liggen. Daarom groeit het aantal vaste klanten bij onze winkels. De consument weet de weg naar de specialist weer te vinden, gewoon omdat het product beter smaakt en langer houdbaar is.

Vroeger waren alle winkels eigendom van Aardappelhandel Verkerk B.V. Tegenwoordig zitten ze in een franchise formule. Dat scheelt enorm in onze tijd, want vroeger als er twee medewerkers zich ziek meldden; één in Den Bosch en één in Rotterdam, moesten we allerhande noodgrepen bedenken om het probleem op te lossen. Nu houden we regelmatig overleg met alle winkels, zodat we van elkaar kunnen blijven leren.”



Voedselveiligheid

Het Productschap Diervoeder heeft een speciaal kwaliteitsprogramma voor de diervoederkolom in Nederland. Centraal hierin staat de veiligheid van diervoeder als onderdeel van voedselveiligheid. Het programma heeft als motto: ‘Feed for Food’. Dit maakt duidelijk dat voer voor dieren en voedsel voor mensen nooit los van elkaar kunnen worden gezien. Behalve de veiligheid, is ook de nutritionele kwaliteit een belangrijk aspect van het gemeenschappelijke kwaliteitsbeleid.

GMP+HACCP

De Nederlandse diervoedersector past hetzelfde kwaliteitsborgingssysteem toe als de internationale levensmiddelenindustrie: de borging op basis van een proactieve aanpak met HACCP (Hazard Analysis & Critical Control Points). De HACCP-systematiek voor risicobeheersing is toegevoegd aan de al langer bestaande kwaliteitsborgingsregeling GMP (Good Manufacturing/Managing Practice) van het productschap. Het kwaliteitsborgingssysteem GMP+HACCP (kortweg GMP +) wordt uitgebouwd tot de hele keten van grondstoffenproducent tot en met transporteur en veehouder. Onafhankelijke inspecteurs controleren de naleving van de regeling. Ondernemers die in overtreding zijn kunnen hun GMP- of GMP + -certificaat kwijtraken.



Consumptieaardappelen

Aardappelhandel Verkerk doet uitsluitend consumptieaardappelen. Voor de winkels leveren we ze in polynet zakken van 25 kg, maar voor de export leveren we ze in polynet of jute zakken op pallets of containers. Nederlandse consumptieaardappelen gaan over de hele wereld. Vooral naar landen waar ze geen aardappelen kunnen telen.

Jaarrond komen de meeste aardappelen uit Nederland maar als aanvulling ook uit Maltha, Spanje, Frankrijk en Marokko. Gemiddeld heeft Verkerk tussen acht en elf rassen in het assortiment.

Tholen is het vroege aardappel eiland. Hier is de enige aardappelveiling in Nederland, misschien wel van de wereld, gevestigd. Ger Verkerk: “Ik zit er weleens te kopen en ik hoor bij de ouderen.

Op veiling “Alvantho” (Alles Van Tholen) kopen wij de vroege rassen, zoals de Eersteling, Premiere, Doré en Frieslander. Dan krijg je de Eigenheimer en de Bildtstar. Dan is het afgelopen met de Thoolse Veiling. Die draait ieder jaar maar 3 of 4 maanden, afhankelijk van het aanbod. In het begin van het seizoen iedere dag en op het einde van het seizoen twee dagen per week. Aardappelhandelaars kopen daar in.

In het najaar krijg je de rassen Bintje, Victoria, Agria en Melody, Nicola en Mona Lisa. Een nieuw ras is de Willem van Oranje. Vernoemd naar zijn oranje-achtige kleur.



Toekomst:

Het management van Aardappelhandel Verkerk heeft vertrouwen in de toekomst. Er wordt veel geïnvesteerd in materialen. Zowel in de winkels als in de export wordt groei verwacht.

Iedere twee maanden streven we naar overleg met de franchisers, waardoor ideeën kunnen worden uitgewisseld. Naast aardappelen levert Verkerk uien, peulvruchten en een klein assortiment hardfruit.

Vanuit 's Gravendeel wordt alles aangestuurd. Bestellingen worden opgenomen en klaargemaakt voor verzending. Transport wordt geregeld. Overleg met markten en winkels wordt gecoördineerd, kortom Ger Verkerk en Kees den Boer vertonen de typische kenmerken van een familiebedrijf: ze kijken niet op een uurtje.

Prominent op het parkeerterrein voor Aardappelhandel Verkerk staat het wagenpark te blinken. In de kenmerkende rood met okergele kleuren, voorzien van alle gemakken helemaal opgetuigd staat daar een trucker's droom.

De voorliefde van Ger voor vrachtwagens met een 'neus' zijn een kenmerk voor Aardappelhandel Verkerk geworden. Tegenwoordig rijdt men uitsluitend met vrachtwagens van het merk Scania, maar allen hebben de kenmerkende 'neus'. "Voor de chauffeurs is het altijd veiliger als er een neus voor zit", aldus Ger. Alle vrachtwagens van Verkerk hebben een naam. Op de eerste auto die Ger ooit had liet hij de naam van zijn vrouw 'Coby' schilderen. Ger Verkerk: "De meest recente aankoop heeft ook de naam Coby gekregen. Dit was de laatste Scania die ooit gemaakt is met een neus. Die hebben we in Zweden gekocht. Dat is zo bijzonder dat we er zelfs mee in de "Truckstar" hebben gestaan en ook op de Truckstar kalender. November 2007 is onze maand. Met deze auto ben ik pas geleden naar Spanje geweest om aardappelen te laden. Mijn vrouw Coby is mee geweest, maar toen we eenmaal weer veilig thuis waren heeft ze me verteld dat het voor haar absoluut de laatste keer was. En eigenlijk heeft ze gelijk, want dat is niets voor een vrouw om van de vroege morgen tot de late avond dagen achter elkaar in een vrachtwagen te zitten. Maar ik vond het geweldig om nog een keer gedaan te hebben." De trots over zijn wagenpark en in het bijzonder de laatste 'neus' straalt van Ger zijn gezicht.

De wagens van Verkerk zorgen ervoor dat de aardappelen overal vandaan vervoerd worden. Meestal is dat bij boeren in Nederland maar in het voorjaar halen ze soms ook aardappelen uit het buitenland.



Verkerk is zuinig op zijn wagens. Naast hem zijn er twee chauffeurs in dienst. Iedere chauffeur heeft de naam van zijn vrouw op de auto mogen laten zetten en alle auto's hebben een naam. Op het terrein staat de 'Lady', een oldtimer met neus. "Dat is een oude dame en op oude mensen moet je zuinig zijn. Alle chauffeurs die hier langs komen moeten altijd even naar onze wagens kijken. Iedereen vindt ze prachtig. Ook als ik onderweg rijd wordt er regelmatig door truckers goedkeurend naar me geseind. Dat geeft je toch wel een trots gevoel", aldus een nu voluit glunderende Ger.

1967 - 2007



40 jaar

Aardappelhandel Verkerk BV

Rabobank en Aardappelhandel Ger Verkerk, al 40 jaar een prima combinatie!

Bedrijventeam Rabobank Hoeksche Waard feliciteert Aardappelhandel Ger Verkerk van harte met haar 40-jarig jubileum. Een mijlpaal om trots op te zijn. Op naar de volgende 40 jaar!

Het is tijd voor de Rabobank.

www.rabobank.nl/hoeschewaard



P&MKooy

ACCOUNTANTS & BELASTINGADVISEURS

Proficiat met deze mijlpaal!

Smidsweg 40
Postbus 5214
3295 ZJ 's-Gravendeel
Telefoon: 078-673 18 88
Telefax: 078-673 19 04
Internet: www.pmkooy.nl
E-mail: info@pmkooy.nl



SCANIA

M.C. Gerritse Bedrijfswagens B.V. feliciteert Verkerk B.V. met haar 40-jarig bestaan!

M.C. Gerritse Bedrijfswagens B.V. is de SCANIA dealer uit de regio Tiel. Wij bieden u het zogenaamde "One Stop Shopping" principe:

bij ons kunt u voor alle vervoersoplossingen terecht!

Ons programma bestaat uit:

- Verkoop van zowel nieuwe als gebruikte bedrijfswagens
- Reparatie en onderhoud van uw wagenpark, ook op contractbasis
- Schadeherstelwerkzaamheden voor zowel truck en bus als volgmaterieel
- Gespecialiseerd spuitwerk
- Takel en berging door geheel Europa
- Verhuur van bedrijfswagens en volgmaterieel.



Franklinstraat 3
Ind. terrein Kellen
4004 JK Tiel
Telefoon: 0344 61 94 44

12

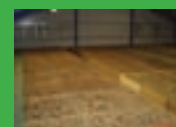
40 jaar Aardappelhandel Verkerk BV

Bijl AARDAPPELEN BV

Langeweg 11a
4697 RE Sint Annaland (NL)
Tel. 0031(0)166-612850 / Fax 0031(0)166-613008
E-mail: info@bijlaardappelenbv.nl

- Het adres voor export-, frites- en tafelaardappelen

Proficiat met het 40-jarig jubileum



VERSTAND VAN VERPAKKINGEN IN IEDERE BRANCHE

karton industrie bescherming machines kerst promotioneel detailhandel foodindustrie


VAN BOCHOVE & VAN PEL BV
VERPAKKINGEN

Wij zijn gespecialiseerd in het toeleveren van verpakkingen en verpakkingsmachines aan de industrie, detailhandel, grootwinkelbedrijven, AGF-verpakkers en kerstverpakkers. Wij onderscheiden ons met name door onze grote vakkennis van onze producten, ons hoog service niveau en het opbouwen en onderhouden van een goede relatie met onze afnemers.

Cypresbaan 36, 2908 LT Capelle a/d IJssel, telefoon 010 - 44 25 777, fax 010 - 44 23 474
email: info@bochove-verpakking.nl, Internet: www.bochove-verpakking.nl

schoonmaakbedrijf

SANNIE CLEAN

Dauwrootstraat 35
3295 TC 's-Gravendeel
Tel: 06030147105



VerDi

fruit and vegetables

www.verdiimport.nl

Koopliedenweg 38, 2991 LN Barendrecht. Tel.(0180) 61 88 11, Fax (0180) 61 88 25, E-mail: sales@verdiimport.nl

Voor vroege van Ver!

13

40 jaar Aardappelhandel Verkerk BV



PETER VERKERK

“Hier in Zoetermeer komen de kinderen en kleinkinderen van klanten die al bij mijn vader de aardappelen kochten nog steeds iedere week hun aardappelen halen.” (..)

Het was ook in Zoetermeer dat Verkerk zijn eerste standplaats op de markt verwierf. Die standplaats van Verkerk is er nog steeds, alleen staat nu zoon Peter achter de kraam. Kinds kinderen van de eerste klanten van Ger komen nog steeds aan de kraam bij Peter.

De markt in Zoetermeer liep goed en al rap besloot Ger om er nog een standplaats bij te nemen. Hij kwam terecht op de grote markt in Rotterdam-Centrum. Daarna volgden standplaatsen op de markten in Schoonhoven en Gouda. Ook die standplaatsen heeft Verkerk nog steeds en ook hier komen nog steeds vertrouwde gezichten aan de kraam.

Opgegroeid tussen de aardappelen ging hij al vroeg mee met z'n vader en z'n opa naar de markt. Inmiddels verkoopt hij al twintig jaar met humor en vakmanschap op verschillende markten zijn aardappelen. Peter Verkerk, zoon van de oprichter van “Het Aardappelpakhuis” Ger Verkerk.

De eerste vaste standplaats die Verkerk verwierf was op de markt in Zoetermeer. Deze standplaats is nog steeds in handen van Verkerk. Het is echter niet Ger maar zijn zoon Peter die de kraam runt. We treffen Peter aan, uitgedost in een boerenkiel met een rode zakdoek om zijn nek. “Vandaag is het een speciale markt, men herdenkt dat de Geuzen binnenkwamen bij Den Briel en daarom staan wij hier uitgedost als boeren.” In de kraam werkt ook vaste medewerker Adrie van Engelen. De man die steevast aangesproken wordt als ‘Opa’ is Aad Bouman uit Zoetermeer, die iedere zaterdag een paar uurtjes mee komt helpen, zomaar, omdat hij het leuk vindt.

Goed gewicht en vriendelijk gezicht

Zoetermeer niet de enige markt waar Peter en zijn mensen een vaste standplaats hebben. Ze staan wekelijks ook op de markt in Schoonhoven, 's-Gravendeel en Den Haag. Vroeger hadden ze ook standplaatsen op de grote markt in Rotterdam en in Mijdrecht. Peter is opgeleid door zijn vader. “Die kon best streng zijn. Er moest wel gedaan worden wat hij zei”, aldus Peter. Op de vraag wat het belangrijkste is dat hij van zijn vader geleerd heeft, antwoordt hij zonder aarzeling: “altijd netjes zijn tegen de klanten. De klant heeft altijd gelijk. En zorg voor een goed gewicht en een vriendelijk gezicht”. Dit wordt onmiddellijk geïllustreerd als ik opa tegen een klant hoor zeggen, nadat hij 5 kilo aardappelen heeft afgewogen “dat is dan 5 kilo en een aardappel extra voor de zak”.

Klanten veranderen niet veel, de manier van eten wel

Aan de kraam van “Het aardappelpakhuis” komen veel bekende gezichten. Peter Verkerk: “Hier in Zoetermeer komen de kinderen en kleinkinderen van klanten die al bij mijn vader de aardappelen kochten nog steeds iedere week hun aardappelen halen. In de grote plaatsen zien we wel steeds meer nieuwe klanten, maar in de kleinere plaatsen zijn het toch veel dezelfde gezichten die we iedere week zien. Ze weten gewoon dat onze aardappelen van een goede kwaliteit zijn

en stukken beter houdbaar dan de gewassen aardappelen uit de supermarkt. Wassen is niet zo best voor aardappelen en als ze dan ook nog in plastic verpakt zijn gaan ze gauw smetten. De manier van eten is wel veranderd in de afgelopen twintig jaar. Vroeger at men iedere dag aardappelen, maar tegenwoordig wordt het vaak afgewisseld met pasta's, rijst of men haalt iets buiten de deur. Waar we vroeger meestal per tien of vijf kilo verkochten, verkopen we nu nog steeds wel vijf kilo's, maar ook veel twee en een halve kilo en ook per kilo. Een uitzondering hierop vormen de allochtonen. In Den Haag komen er veel allochtonen aan onze kraam. Die hebben vaak grote gezinnen en kopen nog tien kilo's. Vaak patat- aardappelen of andere grote aardappelen.

Traditionele rassen

De vraag van de klanten is meestal naar de traditionele rassen, zoals Eigenheimers, Bintjes en Bildtstar. Momenteel loopt de Bildtstar het best. Dat is een makkelijke aardappel. Die kun je koken, bakken en frituren. Hij is vastkokend en toch een beetje bloemig. Natuurlijk verkopen we ook andere rassen, vooral als de oogst wat minder is geweest, dan zorgen we voor voldoende rassen in het assortiment zodat de klant genoeg keuze heeft. Als Eko aardappel verkopen we het nieuwe ras de ‘Willem van Oranje’, die zijn naam dankt aan zijn kleur.

Het aardappelpakhuis

Peter ziet zichzelf voorlopig nog wel een tijdje op de markt staan met zijn kramen, die net als de winkels de naam ‘aardappelpakhuis’ dragen. De wekker gaat 's morgens om een uur of vijf en 's avonds rond zes uur keert hij terug in, wat hijzelf ‘de schuur’ noemt. Dan laadt hij de wagen voor de volgende morgen. Voor iedere markt weet hij wat hij wat hij ongeveer kan verkopen en steevast doet hij er dan een beetje extra bij. Weken van 50 à 60 uur werken vindt hij geen probleem. Tijd met z'n gezin brengt hij door op de dagen dat hij een vroege markt heeft en op maandag is hij vrij.

Trots

Als we Peter vragen of hij nog iets kwijt wil in dit artikel zegt hij: Jazeker. Ik vind het knap van mijn vader dat hij zo'n zaak heeft opgebouwd. De nieuwste ontwikkeling om aardappelen te draaien voor de export is een hele goede zaak. Ja, ik ben echt trots op mijn vader, dat hij dit allemaal bereikt heeft door keihard te werken



Ui feliciteert aardappel!

*Jonika feliciteert
Aardappelhandel Verkerk bv
met haar 40-jarig jubileum.*

JONIKA BV

2e Vlietweg 26
4415 AG Oostdijk
Holland
Postbus 16
4413 ZG Krabbendijke

Tel. +31 (0) 113 50 21 20
Fax +31 (0) 113 50 30 15
info@jonika.nl
www.jonika.nl

Jonika

Our onions make you smile!



PROFICIAT!

... EN BEDANKT VOOR DE GOEDE SAMENWERKING...

WWW.JOSVANDALEN.NL

HZPC feliciteert Verkerk BV

met haar

40-jarig

jubileum!

HZPC Holland B.V.

Edisonweg 5
8501 XG JOURE
Postbus 88 • 8500 AB JOURE
T (0513) 489 888
F (0513) 489 844
info@hzpc.nl
www.hzpc.com



Weegmachines
Verpakkingsmachines
Kistenvullers
Big-Bag vullers
Aardappelwaslijnen
Kistenkantelaars

Pro-Pak International BV
Tielerweg 9, 4191 NE Geldermalsen
NEDERLAND
Postbus 100, 4190 CC Geldermalsen
NEDERLAND

Telefoon : +31 (345) 58 53 00
Fax : +31 (345) 58 53 10
E-mail : info@propak.nl
Internet : www.propak.nl

Wij feliciteren Aardappelhandel Verkerk

van harte met het 40 jarig jubileum!

En met de succesvolle ingebruikname van:

baxmatic®

lc packaging®

Nieuwerkerk a/d Yssel
Tel 0180-393 837

ERC machinery

Emmeloord
Tel 0527-256 130

volautomatisch verpakken in jute- en gewezen zakken

www.baxmatic.nl

Notariaat Gorinchem



Kantooradres

Vijfzinnenstraat 6, 4201 JD
Gorinchem
Tel: 0183-635221
Fax: 0183-635071
email: a.nouens@visser.knb.nl

Postadres
Postbus 62
4200 AB Gorinchem



In 1970 startte Ger zijn eerste 'Aardappelpakhuis'. In Rotterdam nam hij een aardappelwinkel over die daar al 50 jaar bestond. Deze winkel in de 1e Pijnackerstraat in stadsdeel 'het oude Noorden' is de oudste aardappelwinkel van Rotterdam.

Mensen in de rij voor de aardappelwinkel met eigen meegebrachte pannen (hongerwinter).

In de winkels van Verkerk verkoopt men uitsluitend aardappelen, minimaal acht maar meestal tien a twaalf verschillende rassen. Het grote verschil tussen aardappelen uit de winkels van Verkerk en de supermarkt is dat deze aardappelen langer houdbaar zijn. Supermarkt aardappelen zijn gewassen en in plastic verpakt. Daardoor kunnen ze binnen afzienbare tijd smetten. Medewerkers van de 'Aardappelpakhuizen' geven altijd deskundig advies. Zij zullen altijd tegen de klant zeggen: "bij thuiskomst de aardappelen uit de zak halen en liefst op een donkere plaats bewaren". Als dat advies wordt opgevolgd zijn de aardappelen wel vier weken houdbaar. Recentelijk heeft Verkerk alle winkels in een Franchise formule gestopt.

De volgende winkel die 'Aardappelpakhuis' werd was ook een bestaande winkel. Ditmaal was het een winkel die uit 1920 dateerde aan de Geregracht te Leiden. Leiden was vroeger een echte aardappelstad. Er zaten wel vier tot vijf gespecialiseerde aardappelwinkels. Tegenwoordig is het 'Aardappelpakhuis' de enige overgebleven specialist. Iedere Leidenaar kent die winkel.

Het aantal winkels heeft zich gestadig uitgebreid. Er zijn 'Aardappelpakhuizen' in Rotterdam, Leiden, Dordrecht, Gouda, Breda, Tilburg, 's-Hertogenbosch, Zwijndrecht en Delft

Aardappelspecialzaken hebben de toekomst. Bij onze winkels merken we dat steeds meer. We zien het aantal klanten groeien. In Dordrecht bijvoorbeeld komen 500 klanten per dag. Allemaal mensen die hun boodschappen in de supermarkt kopen en bij ons vervolgens de aardappelen kopen. Het smaak en kwaliteitsverschil gaat het gewoon weer winnen, net als veel consumenten om willen rijden voor een goede slager of bakker, gaan er steeds meer dat ze dat ook voor een lekkere lang houdbare aardappel over hebben.

De helft van onze klanten vraagt aan de verkoper "welke aardappelen moet ik hebben". De verkopers weten meestal van hun vaste klanten welke aardappelen ze lekker vinden en ook nog hoeveel ze nodig hebben. Wij weten weer welke soort aardappelen het best verkopen in welke winkel. Daar heb je dan al die jaren ervaring voor. Leiden eet het bloemigst. Brabant houdt meer van vastkokende aardappelen.

De laatste 10 jaar is de consumptie van aardappelen afgenomen maar nu is de tendens dat het weer omhoog gaat. Trend is dat er meer jongere mensen in de winkels komen omdat het assortiment wat meer uitgebreid is. Daardoor trekken we meer publiek.

HET AARDAPPELPAKHUIS DELFT

In een buitenwijk van Delft staat één van de winkels van Het Aardappelpakhuis. Marcel Ouwendijk was er vaste klant. Vroeger had hij op de markt gestaan. Hij besloot zijn carrière een andere wending te geven maar het ondernemersbloed bleef kriebelen. Toen hij op een dag in de winkel kwam en het briefje zag hangen "franchisenemer gezocht", wist hij dat dit het moment voor hem was om zijn eigen zaak te gaan runnen.

"Eigenlijk had ik in het begin een beetje een valse start. Kort voor de opening brak ik mijn hiel en toen we open gingen zat ik nog in een rolstoel. Mijn vriendin, Michele van Zonneveld, die helemaal achter mij staat, heeft me enorm geholpen. Zij nam veel vrij van haar werk en samen met haar en de steun van familie zijn we begonnen. Ik wilde hoe dan ook doorzetten, dus de eerste drie maanden heb ik vanuit de rolstoel en later in het gips gewerkt.", aldus Marcel.

9 aardappellrassen

In de winkel van Marcel treffen we een breed assortiment aardappelen aan en veel fruit.

Er zijn klanten die weten precies wat ze willen als ze binnenkomen. Die worden netjes geholpen zonder enige vorm van opdringerigheid. Marcel: "Maar er zijn ook veel klanten die om advies vragen. Ik heb me verdiept in alles wat met aardappelen en het fruitassortiment te maken heeft en hou zelf erg van koken. Daardoor kan ik mijn klanten adviseren en dat wordt gewaardeerd. Af en toe geef ik ook een recept mee."

Op het moment van het interview liggen er maar liefst 9 aardappellrassen in Het Aardappelpakhuis Delft. De oudere mensen kopen vooral voor de traditionele rassen, zoals eigenheimers en bintjes en de middengeneratie en jongeren kiezen veelal voor Nicola. "Dat is ook een hele makkelijke aardappel" zegt Marcel "ze koken niet af en je kunt er alles mee doen". Het milieuvriendelijk geteelde ras Willem van Oranje wordt veel gekocht door de klantengroep die graag biologisch verantwoord eet en zo kan iedere klant



Aardappelpakhuis Delft - Hof van Delftlaan 85 - 2613 BL Delft - Tel. 015-2137590 - Marcel Ouwendijk

op maat worden bediend. “Gelukkig zijn er nog mensen die zelf patat maken en die kopen dan weer bonken. Maar er zijn ook klanten die naar Frieslanders en Opperdoeser vragen. Als specialist zorg je gewoon dat je ze allemaal in het assortiment hebt.”

Fietstassenklanten

Het Aardappelpakhuis Delft heeft een uiteenlopende klantenkring. Per week bezoeken ca. 1000 klanten de winkel. De jonge mensen komen er voornamelijk voor het fruit, dan is er de groep die een biologisch groente- of fruit abonnement hebben en tot slot is daar de oudere generatie; de echte aardappeleters. De grootste klantengroep zijn de ‘fietstassenklanten’. Die komen op de fiets. Nadat ze bij de supermarkt zijn geweest halen ze iedere week hier hun aardappelen. Klanten die eenmaal het kwaliteitsverschil doorhebben fietsen graag even door naar Het Aardappelpakhuis.

Fruit

De Delftse winkel heet dan wel Aardappelpakhuis maar voert net als Aardappelhandel Verkerk B.V. een mooi assortiment fruit. Met name de jongere klanten zijn in toenemende mate fruiteters. De grootste klantengroei zit dan ook in deze groep. De mond-op-mond reclame en de wekelijkse advertenties die Verkerk B.V. in het plaatselijke huis-aan-huis blad plaatst zorgen ervoor dat er nog steeds nieuwe klanten de winkel bezoeken.



Sociale functie

De oudste klant van Het Aardappelpakhuis in Delft is 94 jaar oud. Deze vrouw komt al vanaf de eerste dag dat de winkel open ging regelmatig langs. Nu komt ze met haar rollator. “Ik koester dit soort klanten. Ze komen niet alleen om te kopen, maar ook voor een praatje. Als winkelier heb je ook een sociale functie, want sommige mensen willen gewoon hun verhaal even kwijt. In een winkel zoals deze kan dat, in een supermarkt hebben ze daar geen tijd voor. Ook daarmee kun je jezelf als winkelier onderscheiden.”

Toekomst

Marcel Ouwendijk ziet een rooskleurige toekomst voor zijn Aardappelpakhuis. “Het is wel bikkelen, maar met 200% inzet, een vriendin die achter me staat en een hulp op zaterdag, heb ik er vertrouwen in dat het alleen nog maar beter zal gaan. Het assortiment hou ik scherp in de gaten en ik zorg ervoor dat mijn klanten super kwaliteit krijgen. Als het iets duurder is dan in de supermarkt maar de kwaliteit is stukken beter hebben de mensen dat er voor over. Ze betalen dan liever dat dubbeltje extra voor goede producten dan voordelig ergens anders kopen en het na een paar dagen weg moeten gooien of teleurgesteld zijn omdat de smaak nergens op lijkt. De winkel heb ik nu helemaal naar mijn eigen zin gemaakt. De uitstalling buiten trekt de klanten naar binnen dus ik zie mogelijkheden genoeg.”



AL 40 jaar

uw wereldwijde partner
in Aardappelen!



✧ *Aardappelhandel Verkerk BV* ✧

Mijlweg 67, 3295 KG 's- Gravendeel - Tel: (078) 673 19 00 - Fax: (078) 673 55 30
E-mail: info@aardappelhandel.nl - Internet: www.aardappelhandel.nl